



Finance Central Europe
proglasio Podravku
najboljom
prehrambenom
kompanijom u
jugoistočnoj Europi
3. str.



U Tvornici juha i
polugotovih jela
ove godine očekuju
povoljnije rezultate
nego lani
2. str.

**Potpisan ugovor između Podravke i Swisslion Takova
o suradnji na tržištu Srbije i Crne Gore**

Goveđa juha za početak suradnje

Piše: **Ines Banjanin**
Snimio: **Nikola Wolf**

Podravka i Swisslion Takovo potpisali su u petak 30. rujna jednogodišnji ugovor kojim započinju suradnju na tržištu Srbije i Crne Gore. Ugovor je u ime Podravke potpisao direktor Podravkinog poduzeća u Beogradu Krunoslav Bešvir, a u ime DOO Takovije, kao dijela koncerna Swisslion Takovo, direktor Goran Kutrički. Njime je definirano da će koncern Swisslion Takovo proizvoditi u Srbiji i Crnog Gori goveđe juhe pod markom Podravka, u skladu s Podravkinom recepturom i tehnološkim standardima, te na taj način ukloniti carinske barijere, budući da se trenutačno iz Hrvatske u Srbiju ne smiju izvoziti proizvodi na bazi govedine. Proizvodnja ugovorenih količina započet će tijekom listopada, a vrijednost ugovora iznosi preko tri milijuna kuna. Na taj način Swisslion



S potpisivanja ugovora između
Podravke i Swisslion Takova



Takovo koncern postaje jedan od najznačajnijih Podravkinih poslovnih partnera na tržištu SiCG u domeni proizvodnje u suradnji.

Prilikom svečanog potpisivanja ugovora predsjednik Uprave Podravke Darko Marinac izrazio je zadovoljstvo zbog započete suradnje naglasivši kako je tržište Srbije previše važno i da na njemu Podravka treba razvijati razne oblike moguće suradnje. Predsjednik Swisslion Takovo koncerna Rodoljub Drašković kazao je kako suradnja s Podravkom započinje skromnim brojkama i obujmom suradnje, ali kako vjeruje da će s vremenom rasti, jer je već sljedeći korak dogovor o suradnji na tržištu mesa. Suradnja s Podravkom, podrazumijeva tehnološku suradnju i za-

jednički nastup na hrvatskom i srpskom tržištu. Drašković je izrazio uvjerenje kako će ovakav primjer suradnje Podravke i Swisslion Takova slijediti i ostala privreda Srbije i Crne Gore s ciljem pozicioniranja na svojem tržištu, a potom integracije na svjetska tržišta. Stoga je izrazio želju da se u narednih nekoliko godina razvije bar stotinjak hrvatsko-srpskih brandova.

Tržište Srbije je, kao i cijelo područje jugoistočne Europe, vrlo važno tržište za poslovanje Podravke budući da u toj regiji Podravka ostvaruje oko 22 posto ukupno ostvarenih prihoda od prodaje, a mnoge Podravkine marke poput Vegete, dječje hrane Lino i drugih lideri su na tim tržištima.

Zabilježeno u Tvornici juha i polugotovih jela

Ova godina bit će uspješnija od lanjske

Piše: **Slavko Petrić**
Snimio: **Nikola Wolf**

Prošle su dvije godine (26. rujna) otkad Tvornica juha i polugotovih jela nakon premještanja iz Starčevićeve ulice djeluje na Danici. U novoj tvornici valjalo je uspostaviti prvo novi način proizvodnje na automatiziranim strojevima, prilagoditi tehnologiju i obučiti ljude da se mogu prilagoditi izmijenjenim načinima proizvodnje. Uz to trebalo je uspostaviti standarde HACCP, ISO 9001, BRC i IFS, na čijem održavanju i poboljšanju se i dalje sustavno radi. Sve to je uspješno obavljeno i opća je ocjena da tvornica funkcionira u planiranim i željenim okvirima. Ova radna sredina sastavni je dio Sektora Proizvodnja I, a trenutno su u njoj zaposlena 324 radnika od 560 koliko ih ima u cijelom sektoru (Tvornica juha i polugotovih jela, Tvornica dodatka jelima i Služba ZP Proizvodnje I). U proizvodnom programu trenutno ima 244 proizvoda od kojih su u najvećem dijelu juhe u vrećicama. Njih ima 60 vrsta, dok ostalo otpada na 18 vrsti briketa, 22 vrste Fanta, zatim Talianette

kao polugotove proizvode i Twist dodatke jelima, te instant proizvode Fini Mini i Talianette. Posebni program su gastro pakovanja fantova, juha i začina.

O poslovanju Tvornice juha i polugotovih proizvoda razgovarali smo s direktoricom Jasminkom Rebac koja nam je kao najbitnije istaknula:

- Smatramo da poslujemo u zacrtanim okvirima i prema dosadašnjim pokazateljima učinjenog u devet mjeseci ove godine ostvarit ćemo ovogodišnju planiranu proizvodnju. Bilježimo pokazatelje koji su bolji nego u istom razdoblju prošle godine a na čemu i temeljimo konačnu godišnju uspješnost tvornice. Preseljenjem na novu lokaciju i prostore napravljen je kvalitetni pomak, raspodjelom radne snage bolje su iskorišteni ljudski potencijali, uspješno se provodi racionalizacija u proizvodnji, a smanjene su i zalihe sirovina i gotove robe.



Jasminka Rebac



U proizvodnim pogonima Tvornice juha i polugotovih jela proizvodi se danas blizu 250 različitih (pakiranja) proizvoda

Naglasak smo stavili i na kontrolu troškova proizvodnje, a ta tendencija i dalje je prisutna. U staroj tvornici radilo se u tri smjene, a nerijetko se uvodio i četvero-smjenski rad, dok se u tvornici na Danici rad obavlja u dvije smjene, a po potrebi se uvodi treća.

Za proizvodnju su svi proizvodi jednako bitni, ali među njima ipak se ističe Kokošja juha s tjesteninom koja tradiciionalno drži vodeće mjesto u vrlo širokoj paleti proizvoda koji završavaju na domaćem, a i na tržištima svijeta.

U tvornici juha saznajemo da je proizvodni proces "pokriven" sa svim stručnim obrazovanjima zaposlenih, od visoke i više stručne sprema do VKV, KV i NKV što

zahtijeva ovakva proizvodnja, a što se pak tiče novog zapošljavanja, u ovom trenutku u Tvornici juha i polugotovih jela nema nikakvih mogućnosti. Naime, kako nam je rekla direktorica Rebac, ako se i pojavi potreba za radnom snagom, to se rješava unutarnjom reorganizacijom u Podravki.

- Funkcioniramo dobro, no i dalje tražimo stalna poboljšanja u proizvodnom ciklusu, a što rješavamo u hodu. Bitna nam je u svemu i svakodnevna suradnja sa svim službama poglavito Centralnom pripremom proizvodnje, a ta suradnja više je nego uspješna što pokazuju i proizvodni rezultati - rekla je direktorica Jasminka Rebac.

Paralele - iskustva drugih na putu u Europsku uniju

Preseljenjem proizvodnje u pozitivu

Ulaskom u Europsku uniju poznati slovenski proizvođač sokova *Fructal* suočio se s nizom problema zbog nepripremljenosti za zahtjevno europsko tržište, no zahvaljujući odlučnim poslovnim rezovima opet se vraća među uspješne

Uprava Fructala prošlogodišnji minus na računu dobiti i gubitka koji je iznosio 2,9 milijardi tolara, odnosno 12 milijuna eura, objašnjava krizom u koju je upala cjelokupna prehrambena industrija Slovenije. Na veliki gubitak najviše je utjecao prestanak Sporazuma o slobodnoj trgovini između Slovenije i zemalja bivše Jugoslavije, u koje je i izvozila najveći dio svojih proizvoda. Skuplji proizvodi opterećeni carinama i ostalim trošarinama postali su nekonkurentni na policama trgovina u Hrvatskoj, Srbiji te Bosni i Hercegovini. Najveći je pad prodaje zabilježen u Bosni i

Hercegovini u koju je Fructal plasirao polovicu svog ukupnog izvoza. Iz uprave Fructala smatraju da je na pad prodaje njihovih proizvoda u Hrvatskoj najviše utjecala akcija Hrvatske gospodarske komore «Kupujmo hrvatsko».

Također, slovenski proizvodi postali su skuplji i nekonkurentni i zbog novog tržišnog reda na području šećera u Europi. Cijena šećera, koja je strateška sirovina Fructala, skočila je s 130 na 170 tolara po kilogramu, što se drastično odrazilo na cijenu artikala koji se proizvode za izvoz. Tako je mjesečna potrošnja šećera u Fructalu poskupila za

dodatnih 80 milijuna tolara. Zbog previsoke cijene šećera Fructal je odlučio proizvodnju sokova preseliti u tvrtku kćer Fructal Mak u Makedoniju, gdje je osim upola jeftinijeg šećera, jeftinija i radna snaga. Iz Makedonije Fructal namjerava opskrbljivati tržište BiH, Srbije i Crne Gore te Kosova.

Već u polugodišnjim poslovnim rezultatima vidljivi su pozitivni učinci preseljenja proizvodnje voćnih sirupa u tvrtku Fructal Mak u Skoplju. Tako je na razini Grupe Fructal prodao ukupno 50.000 tona proizvoda ili 50,5 posto planiranih godišnjih količina, a ukupna

vrijednost prodaje dosegla je 33,3 milijuna eura. Osim očitih proizvodnih problema, Fructal je pretrpio i krizu vođenja tvrtke. Naime, neposredno prije ulaska u Uniju tvrtku Fructal kupila je Jadranska pivovara koja se nalazi u većinskom vlasništvu Pivovare Laško, pa su zbog slaganja nove uprave izgubili na vremenu za prilagodbu tržištu EU.

Nova uprava odlučila je smanjiti Fructalovu ovisnost o tržištima nekadašnje Jugoslavije, te pronaći svoje mjesto u Uniji. Budući da je to teška zadaća, procjenjuju da će prvi rezultati tog pothvata biti vidljivi tek za tri godine.

Pivovara Laško, u čijem se sastavu nalaze matična Pivovarna Laško, Fructal, Radenska, Vital, Jadranska pivovara i Pivovarna Union, u prvih šest mjeseci ove godine zabilježila je rast prihoda od prodaje, na 131 milijuna eura, dok je neto dobit porasla za 72 posto, na 6,7 milijuna eura. Osim Jadranske pivovare, sve su tvrtke u sastavu Pivovare Laško poslovale uspješno. Slovenski proizvođač sokova Fructal u prvih šest mjeseci ove godine na razini Grupe poslovao je s 122,45 milijuna tolara ili 511.000 eura neto dobiti, dok je lani u istom razdoblju imao 237,5 milijuna tolara gubitka.

Finance Central Europe proglasio Podravku najboljom prehrambenom kompanijom u jugoistočnoj Europi

Britanski financijski magazin "Finance Central Europe" proglasio je Podravku d.d. najboljom prehrambenom kompanijom u jugoistočnoj Europi u 2005. godini.

Ovaj ugledni britanski časopis tradicionalno rangira 100 najboljih kompanija u regiji prema aktivni, prihodu, kapitalu, neto dobiti, ali isto tako i istraživanjima o imidžu kompanije na tržištu. Rangiranja su obavili analitičari časopisa Finance Central Europe, u suradnji s vanjskim, pretežito konzultantskim agencijama. Osim Hrvatske, države koje su bile uključene ovim istraživanjem su: Slovenija, BiH, Srbija i Crna Gora, Albanija, Makedonija, Rumunjska i Bugarska.

Ova nagrada je samo jedna u nizu Podravkinih priznanja u posljednje vrijeme. Da podsjetimo, nedavno je još jedan utjecajni europski financijskih časopis, Euromoney, proglasio Podravku vodećom kompanijom 2005. godine u srednjoj i istočnoj Europi u izvrsnosti poslovanja. Komisija Euromoneya donijela je svoj sud na temelju tržišnih pozicija, te ključnih financijskih pokazatelja koje Podravka iskazuje. Uz to, Vegeta je, nakon Poljske, ovog ljeta primila i nagradu Superbrand na tržištu Rusije, dok je Podravkina mesna industrija primila certifikat ISO 9001 : 2000 za kvalitetu u poslovanju, kao i dozvolu američke inspekcije za daljnu mogućnost izvoza na to tržište.



Nadzornom odboru prezentirana strategija Podravka pića

Članovi Nadzornog odbora Podravke d.d. na svojoj 20. sjednici, održanoj u utorak, informirani su o poslovanju Grupe Podravka u prvih 8 mjeseci ove godine. Prihvaćen je zaključak da su trendovi poslovanja

pozitivni, kako na tržištima tako i kod najvažnijih grupa proizvoda.

Uprava je prezentirala i strategiju

razvoja businessa pića unutar same Grupe Podravka. Kako je riječ o brzorastućem biznisu prihvaćena je strategija daljnjeg razvoja pića unutar Grupe Podravka, koji uključuje organski rast, ali i druge opcije ekspanzije biznisa pića. Imenovan je i Projektni tim koji će voditi pića, pod

sponzorstvom člana Uprave Miroslava Vitkovića.

Isto tako, članovi Nadzornog odbora su imenovali Jacqueline Kseliu Ivezić za internu revizoricu koja će članove Nadzornog odbora izvještavati o procesima unutar kompanije.

Održan radni sastanak tržišta jugoistočne Europe

Procjene poslovanja, te prodajna politika u ovoj i sljedećoj godini

Sektor prodaje za jugoistočnu Europu održao je svoj prvi zajednički radni sastanak nakon ljetne pauze. Sastanak je održan 3. listopada u "Štaglju", a nakon pozdravnih riječi

člana Uprave Gorana Markulina i direktora Sektora prodaje za tržišta JI Europe Davora Popovića održane su prezentacije u kojima se govorilo o procjenama i planovima

u 2005. godini te prodajnoj politici i marketingu u ovoj i sljedećoj godini na tržištu BiH, Srbije, Slovenije, Makedonije, Mađarske i Crne Gore.

I. B.



naša posla

Hrvatskoj otvorena vrata Europske unije, dionice već rastu

Piše: **Željko Krušelj**

Hrvatska se u ranojutarnjim satima u utorak 4. listopada našla tamo gdje je trebala biti 17. ožujka, kad joj je neočekivano uskraćen datum početka pregovora o punopravnom članstvu u Europskoj uniji. Opet je ona tanka nit o kojoj je ovisio stav 25 članica Unije bila Carla del Ponte. Prije šest i pol mjeseci zbog generala Gotovine zaustavljen je put u Bruxelles već oformljenih hrvatskih pregovaračkih timova. Ovoga tjedna odbjegli general još nije u Haagu, ali je glavna tužiteljica ustvrdila da Akcijski plan za razbijanje mreže Gotovinih pomagača koji je pripremila Vlada RH ipak daje rezultate. Jasno, početak pregovora bio je opet uvjetovan potpunom suradnjom s međunarodnim tribunalom, a neki analitičari tvrde da će datum ulaska Hrvatske u Uniju ovisiti o tome hoće li general napokon biti u haškoj pritvoru. Izvjesno je, tek, da je Hrvatska time dobila na vremenu, a i da su protivnici ulaska u Uniju doživjeli težak udarac.

Bilo kako bilo, premijer Ivo Sanader i njegovi suradnici u Luxembourg su nakon objave pozitivnog stava Vijeća ministara imali razloga za slavlje. Oko te odluke posljednjih se dana vodila teška diplomatska bitka, a još prošloga petka u Zagrebu se činilo da će glavna tužiteljica ostati pri svom tvrdokornom stavu. U taj se zaplet uplela i Turska, koja je već poduži niz godina čekala datum pregovora. Turskoj je iz svojih strateških interesa bila naklonjena Velika Britanija, ali suprotstavljala joj se Austrija, koja je, pak, najupornije zagovarala hrvatske pozicije. Neki analitičari drže da su britanski diplomati mjesecima i držali Hrvatsku "na vatri" baš zato da bi u "vezanoj trgovini" dobili ustupke za Tursku, čiji ulazak u Uniju otvara mnoga pitanja o budućnosti te asocijacije.

No, sada je bitnije da Hrvatska ima mogućnost - što je u svojoj izjavi potvrdio i povjerenik za proširenje Olli Rehn - okončati pregovore do

kraja 2007. godine. Na taj bi se način tijekom 2008. hrvatski ulazak ratificirao u parlamentima svih zemalja članica, pa bi 2009. postala ravnopravna članica Unije, možda te godine i glasovala na izborima za Europski parlament. Inače, već 20. listopada počinje screening, odnosno pregled usklađenosti hrvatskog zakonodavstva s europskim. Zatim slijede i pregovori o svakom od 35 poglavlja, a prva dva su, kažu stručnjaci, manje zahtjevnja, jer će se govoriti o znanosti i istraživanju te kulturi i obrazovanju. Iduća dva su pitanja vezana uz javne nabave, no svakako će daleko najteži pregovori biti oko poljoprivrede, pogotovo o visinama državnih poticaja.

Što Hrvatska dobiva započinjanjem pregovora? Dovoljan je odgovor ono što se dogodilo u, najdoslovnije rečeno, prvoj sekundi rada varaždinske burze u utorak ujutro. Promet je, naime, u toj sekundi iznosio nevjerovatnih 1,5 milijuna kuna, a cijeloga je dana vladao iznimno veliki interes za

trgovanje vrijednosnim papirima, pa je utrženo 24 milijuna kuna. Na Zagrebačkoj je burzi samo na kupnju dionica potrošeno 29 milijuna kuna, a s obveznicama čak 74 milijuna, uz 1441 transakciju. Burzovni indeks crobex narastao je do najviše razine u svojoj povijesti od 2125 bodova.

Ako je poznato da su u spomenuti utorak trgovali samo domaće brokerske i investicijske kuće, onda je jasno da će dolaskom stranih investitora porasti i cijena većini hrvatskih tvrtki. Uostalom, nešto slično se dogodilo i početkom ove godine, kad su dionice mnogih tvrtki naglo narasle u očekivanju 17. ožujka kao datuma početka pregovora.

U svemu su tome dioničari Podravke već profitirali. Dionice kopriivničke tvrtke u utorak su u jednome trenutku dosegle 322 kune, da bi zatvaranje dočekale na prosječnoj cijeni od 315 kuna. To garantira da će njena cijena i dalje rasti, što će povećati i interes potencijalnih investitora.

Početak pregovora aktivirat će i mnoge projekte financirane iz pretpripravnih fondova Unije. Stručnjaci smatraju da će u novim okolnostima narasti i kreditni rejting Hrvatske, posljedica čega će biti i pad kamata, čemu će se najviše radovati gospodarstvo, kojem je nužno potrebno snažnije kreditiranje proizvodnje za izvoz. Velika će ulaganja biti u zaštitu okoliša, posebno u pogledu vodoopskrbnih sustava, pročistača i kanalizacijske mreže, a daleko će se više voditi briga i o gospodarenju otpadom. Hrvatska će se morati u dognednije vrijeme i regionalizirati, kako to traže propisi Unije. Nastat će četiri ili pet regija od najmanje 800 tisuća stanovnika, od kojih će one nerazvijenije moći iz fondova i programa međugranične suradnje godišnje povlačiti stotine milijuna eura. Intenzivirat će se reforma pravosuđa i digitalizacija zemljišnih knjiga, posljedica čega će biti i daljnji rast cijena nekretnina, jer će se i to tržište morati liberalizirati za strane kupce.

“Noć gutača reklama” u Dvorani “Vatroslav Lisinski” i na Zagrebačkom velesajmu u Zagrebu

Finini mini juhe, Talianetta i Kviki doprinijeli odličnoj atmosferi

Crveni tepih po kojem pod svjetlom reflektora šecu slavne osobe hrvatske javne scene, tisuće zviždaljki kojima se odobrava svaki iole kreativniji spot, glumačko-voditeljske bravure popularnog dvojca Tarik Filipović i Rene Bitorajac već su petu godinu zaštitni znak jednog od najglamurnijih događanja u Hrvatskoj - “Noći gutača reklama”. Nabaviti kartu za Dvoranu “Vatroslav Lisinski”, a od ove godine i kineski paviljon na Zagrebačkom velesajmu u Zagrebu, pitanje je prestiža što nije ugrozio ni direktan prijenos na prvom programu HTV-a. Jednostavno, tko drži do sebe u hrvatskom marketingu, oglašavanju, komuniciranju, medijima - mora “gutati” reklame.

Jasno je da stoga “Noć gutača reklama” za svoje predstavljanje ne propušta ni jedna važnija hr-

vatska kompanija, neke kao sponzori koji daruju automobile, neke dijeleći besplatno pivo, neke organizirajući nagradne igre, druge nudeći sladoled ili majice.

Podravka je pak omogućila da gutači reklama lakše podnesu višesatno sjedenje grickajući Kviki proizvode ili da u pauzama isprobaju nekoliko okusa Fini-mini juha i Talianetta. Na štandu Podravke bila je neprekidna gužva i promotori Branko Takač i Zoran Delić jedva su stigli spravljati jela za gladne “gutače” i odgovarati na njihova pitanja. Naravno, planuli su i svi uzorci proizvoda, te Lino blokčići koje su dijelile Podravkine hostese u majicama s natpisom «Volim te kad kuhaš». Brojni posjetitelji čak su bili zainteresirani i za kupnju tih majica hvaleći njihovo dobro rješenje.

J. L.



Podravkine promotore Branko Takač i Zoran Delić pripremaju Podravkina jela - Fini-mini juhe i Talianette za gladne “gutače reklama”

Susret: Davor i Darko Krapinec iz Održavanja

Stari strojevi ponovno mladi

Prije četiri godine ukazala se potreba za remontom pojedinih strojeva, naročito u mlinu i pekari te tvornici Koktel peciva. Bila je riječ o strojevima koji su stari između 25 i 30 godina, a koristili su se za pakiranje praškastih proizvoda od jednog kilograma namijenjenih gastro programu. Za remont i znatnu uštedu na vertikalnoj pakerici sa Koktela za mješavinu praškastih proizvoda najzaslužniji su braća Davor i Darko Krapinec. Oni su preuzeli glavni dio posla i prikupljali sve potrebne informacije vezane uz nabavu dijelova, praćenje trendova i europskih standarda.

Staru i dotrajalu pakericu pretvorili u modernu

- Postoji široko tržište komponenti za strojogradnju. Željeli smo biti što

informiraniji o trendovima u industriji pa smo se opskrbili i katalogima. Osim toga, u privatnom smo aranžmanu za vrijeme godišnjeg odmora posjetili sajmove u Njemačkoj i Italiji, kako bismo bili što upućeniji u trendove, ali i europske standarde. Staru i dotrajalu pakericu uspjeli smo pretvoriti u modernu, a sam je postupak trajao samo osam mjeseci - rekao je Darko Krapinec, voditelj poslova servisa u Sektoru Održavanje.

- Od stare pakerice Rovema ostalo je samo kućište, svi su njezini pogonski dijelovi modernizirani, potpuno automatizirani, točniji, prilagođeni korisniku i upravljani industrijskim računalom. Postignuta je značajna ušteda budući da je iznos remonta pet puta jeftiniji od kupnje novoga stroja. Pakerica radi već godinu i pol i 100 posto

joj je povećan kapacitet rada. Sličan koncept modernizacije strojeva koriste i najjača poduzeća u našoj branši, poput Nestlea.

Prema riječima Davora Krapinca, inženjera održavanja u Sektoru održavanja, do remonta pakerice postojala su velika odstupanja, tako da je ponekad bilo značajnog škarta zbog netočne dozacije, a sada je postignuto odstupanje od samo tri grama. Time je ubrzan rad, povećana efikasnost i značajno smanjeni gubici pri pakiranju. Davor je odradio strojarski dio montaže, pripreme, osmišljavanja konstrukcije i kontakta s radionama, ali kako i sam kaže, Podravkine majstori iz Održavanja odradili su veliki dio posla, jer bez njih sve to ne bi bilo izvedivo.

Na remontu se trenutno nalazi hori-

zontalna pakerica Höller iz Tvornice Koktel, čiji će remont i modernizacija trajati između šest i osam mjeseci.

Petnaestak strojeva spremno je za remont

- Trenutno je petnaestak strojeva koji su spremni za remont, a za koje nema potrebe da se kupuju novi. Pristup kod kupnje novih strojeva trebao bi biti multidisciplinarni, a rast troškova održavanja mogao bi se smanjiti standardizacijom elemenata strojeva. Ukoliko želimo biti konkurentni moramo se koristiti najmodernijom tehnologijom i pratiti trendove. Remont radimo sa svojim kapacitetima, ali smatram da je potrebna rotacija zaposlenika u održavanju kako bi se podigla razina znanja. Pri

tome mislim da bi kod remonta strojeva trebali sudjelovati i zaposlenici iz tvornice koja je vlasnik stroja, jer mi bismo na taj način bili rasterećeni, a oni bi imali priliku naučiti nešto što do sada nisu znali. Smatram da bi se na taj način mogao podići nivo tehničkog znanja zaposlenika, a posredno i vrijednost tog dijela poduzeća. Struktura kadrova još uvijek je prilagođena radu sa starom tehnologijom i na žalost nemaju mogućnost educirati se na konkretnim primjerima, a na ovakav način bi mogli steći konkretno znanje uz najniže troškove. Na kraju želim se posebno zahvaliti rukovodećem kadru Energetike i tehničkih usluga te Proizvodnje 2 na ukazanom povjerenju i podršci - rekao je Darko Krapinec.

Ines Banjanin



Braća Krapinec na radnom mjestu - zahvaljujući njihovom znanju i zalaganju stari strojevi nakon remonta postaju “novi”, moderni i učinkovitiji



Podravka d.o.o. Ljubljana na novoj adresi

Od 15. 9. 2005. Podravka d.o.o., Ljubljana posluje u novim prostorima i na novoj lokaciji:

Podravka, trgovsko podjetje, d.o.o.

Cesta v Gorice 40

1000 Ljubljana

Slovenija

Promijenjeni su također i telefonski brojevi:

Centrala: (00 385 1) 47 97 100

GSM centrala: 040 436 660, 031 833 652

Fax: 2344 576

Prodaja: 4797 104

Marketing: 4797 111

VT i logistika: 4797 110

Financije: 4797 116

Skladište: 4797 108

Na slici:
jedna od novih
prostorija u Ljubljani



Podravkini jubilarci

Radnici sa 25 godina rada u Podravki (229)

Podravka d.d.:

Uprava Podravke: Dragan Habdija

Zajednički poslovi tržišta: Dubravka Nevjestić

Marketing: Nevenka Marić

Razvoj proizvoda: Štefanija Berljak, Andrija Fijačko, Marija Horvat, Vesna Matijaško i Katarina Matijević

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tvornica Vegete Koprivnica: Milka Česi, Božica Halavuk, Josip Horvat, Mirjana Markušić, Marijana Sirovec i Kristinka Zimet

Tvornica juha i polugotovih jela Koprivnica: Zvonko Bedeković, Ana Cestar, Darinka Cmrk, Irma Gabaj, Barica Galinec, Branko Habijan, Stanislav Hrenić, Durdica Ivelić, Jadranka Jambrović, Marica Jušić, Anka Lovrek, Nada Maček, Ivanka Ormanec, Dubravka Ostriž, Branko Piskrec, Jadranka Sirovec, Štefica Virovec, Jovanka Zorko i Marija Žnidar

Služba za zajedničke poslove Proizvodnje I: Marija Betlehem, Franjo Bunić, Ivan Ernečić, Vladimir Hlevnjak, Željko Modec i Darko Peras

Služba za zajedničke poslove Proizvodnje II: Marija Betlehem, Franjo Bunić, Ivan Ernečić, Vladimir Hlevnjak, Željko Modec i Darko Peras

Služba za zajedničke poslove Proizvodnje III: Ljubomir Hobolić, Dragutin Jančevac, Marija Špernjak i Štefica Žigulic

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Tržište istočne Europe: Antun Lončar

Tržište RH: Ivan Andrašek, Željko Došen, Marica Horvat, Dražen Hotko i

Marijana Mihalčić-Balog

Tržište zapadne Europe: Jadranka Janić

Obljetnice

Obilježena 14. godišnjica preuzimanja vojarne u Koprivnici i formiranja 117. ratne brigade

U povodu obilježavanja 14. obljetnice preuzimanja vojarne u Koprivnici, u petak 30. rujna održana je svečana sjednica Gradskog vijeća na koju su među ostalim pozvani i najistaknutiji sudionici tih događanja, na čelu s Nikolom Gregurom, tadašnjim predsjednikom Kriznog štaba.

- Tog 30. rujna 1991. bilo je mnogo neizvjesnosti o tome na koji će način JNA napustiti vojarnu - rekao je Gregur.

- Međutim, zahvaljujući uspješnim pregovorima, koji su trajali i cijele noći, ovaj se grad uspio otrgnuti od nama neprijateljske vojske koja je napustila Koprivnicu bez ijednog ispaljenog metka. Njihov

odlazak primljen je s olakšanjem. Ulas-kom u vojarnu zatekli smo i mnoštvo naoružanja, istina neka i namjerno devastirana, ali i te kako upotrebljiva u daljnjim akcijama Hrvatske vojske. Osim pripadnika ZNG-a u ovom su činu iznimnu ulogu odigrale i snage MUP-a, pa im i ovom prigodom iskreno zahvaljujem.

Prije svečane sjednice jedna delegacija sastavljena od branitelja i članova Gradskog vijeća položila je vijenac i zapalila svijeće za sve poginule hrvatske branitelje ispred "Križa života" u vojarni i središnjeg križa na Gradskom groblju.

Sudionici stvaranja hrvatske vojske na koprivničkom području u ponedjeljak 3. listopada prisjetili su se još jednog važnog događaja - 14. obljetnice osnivanja Zapovjedništva 117 "R" brigade. Koprivničko - križevački župan Josip Friščić organizirao je prijam za zapovjednike ove slavne brigade te im čestitao na svemu što su uradili za slobodnu, samostalnu i neovisnu hrvatsku državu. Prijam se pretvorio i u prigodnu "tribinu", jer su pojedini sudionici osnivanja brigade iznosili i svoja sjećanja na to vrijeme. Nisu zaboravili odati počast i prvom poginulom koprivničkom branitelju Davidu Piskoru, koji je poginuo nakon raketiranja vojarne, a naravno prisjetitli su se i svih ostalih poginulih i umrlih pripadnika 117. brigade, koja je uspješno sudjelovala u prvim ratnim djelovanjima.

Županu se u ime članova Zapovjedništva 117. zahvalio Ilica Zgrebec, zapovjednik ove brigade, koji je na njezinu čelu ostao do zadnjih dana, dok su ostali sudionici prijama izrazili zahvale županu što ni ove godine nije zaboravio na branitelje koji su najzaslužniji za ovo što imamo danas - slobodnu Hrvatsku.

I ovom prigodom naglašena je istaknuta uloga Podravke i njezinih radnika u tim sudbonosnim događanjima.

ML. Pavković



Na slici N. Wolfa: S prijema u povodu 14. obljetnice osnivanja Zapovjedništva 117. brigade koji je priredio župan Josip Friščić

Liječnik za vas

Pozitivan stav može pomoći u borbi protiv bolesti

Piše: dr. Ivo Belan

Smirili ste se na trenutak kako bi uživali da vam sunčeve zrake miluju lice. Vaša beba u kolicima pruža vam ruke kako bi ju podigli, a povjerenje koje se odražava u njezinom osmijehu gotovo da vam izmami suze na oči. Sretni trenuci u svakom slučaju! Međutim, znanstvenici danas smatraju da pozitivna raspoloženja koja stvaraju takvi trenuci mogu imati suptilan, ali ipak djelotvoran učinak na zdravlje.

Novo zdravstveno područje, nazvano psihoneuroimunologija, otkriva vezu između mozga i imunološkog, obrambenog sustava. Ispitivanja su pokazala da društveno aktivni ljudi i koji su u braku imaju sklonost živjeti duže, nego manje aktivni, odvojeni, rastavljeni, kao i one osobe koje nisu u braku. Utvrđeno je da ljudi koji žive u sretnom braku imaju i jači imunološki sustav. Izgleda da kontakti s drugim ljudima i razne društvene aktivnosti pridonose zdravlju i dužini života.

Podijeliti svoje osjećaje s drugim može također pomoći, to jest može imati i fizičke i psihičke koristi za onoga koji se ispovijeda, koji se otvara.

Optimizam je još jedan jaki zdravstveni faktor. Istraživanja su pokazala da oni koji su bili najpesimističniji u svojim 20-im godinama da su češće obolijevali od težih bolesti u svojim 40-im, 50-im i 60-im godinama života. Možda pesimisti postaju pasivni kad se suoče s oboljenjem i ne vode dovoljnu brigu o sebi.

Optimistični stav ima svoju vrijednost u borbi protiv bolesti. U ispitivanjima žena s unapredovalim rakom dojke, najduži period preživljavanja nakon terapije imale su, razumljivo, one koje nisu više pokazivale simptome bolesti, ali su istovremeno i zadržale visok stupanj životnog veselja i zadovoljstva.

Čak i u slučajevima znatno manje ozbiljnih oboljenja, kao što je obična prehlada, smatra se da postoji određena veza između te bolesti i psiholoških faktora. U jednom istraživanju je uočeno da su pesimisti bili skloniji infekciji prehlade nego druge osobe. Zanimljivo, čak i osjet ljubavi, doživljaj ljubavnih osjećaja, u nekih je ljudi rezultirao povećanim lučenjem u slini imunoglobulina A, kemijskog spoja koji zaštićuje od infekcija dišnog sustava. Znanstvenici su čvrsto dokazali da mozak i imunološki sustav međusobno komuniciraju, kao i drugi sustavi u organizmu. Postoje stotine snažnih biokemijskih spojeva koji prenose poruke u oba smjera. Poznato je da mnogi od tih spojeva imaju jak učinak na raspoloženje i emocije i preko svog molekularnog sastava omogućuju razumijevanje veze (za koju se već odavno mislilo da postoji) između stanja psihe i stanja zdravlja.

Danas je poznato da su monociti - imunološke stanice koje pomažu zacjeljivanje rana, obnovu tkiva i uništavanje bakterija - osjetljivi na neuropeptide, kemijske spojeve koji se stvaraju u mozgu. Začudujuće, posebno velika koncentracija stanica koje luče neuropepti-

de nalazi se u onim dijelovima mozga koji kontroliraju emocije.

Jedan eksperimentalni program proveden na Institutu za rak sveučilišta u Pittsburgu pokazao je interesantne rezultate. Voditelji programa fokusirali su se na pacijente oboljele od raka, ali čija je bolest bila u povlačenju. Budući da postoji velik rizik da će se rak ponovo javiti, program je imao za cilj pokušati psihološkim treninzima povećati otpornost bolesnika. Pacijenti su prošli 8-tjedni program vježbi relaksacije i trening ne prihvatanja poraza u borbi protiv bolesti. Cilj podučavanja pacijenata je bio kako se nositi s bolešću i učiniti ih više optimističnijima. Znanstvenici su otkrili da su kod onih bolesnika koji su bili uključeni u program prirodne "stanice ubojice" (koje zaštićuju organizam od rasta tumora) bile aktivnije, nego kod onih pacijenata koji su primili samo standardnu medicinsku skrb.

Što možemo naučiti od onih koji otkrivaju vrijednosti pozitivnih misli? Biti pun nade, optimističan - može poboljšati kvalitetu života. Pred znanstvenicima je još uvijek izazov da utvrde može li nada stvarno utjecati na imunološki sustav. Briljivo, sustavno istraživanje kako bi se odgonetnula veza između psiholoških faktora i imunološke funkcije, možda će zahtijevati godine znanstvenog rada. Međutim, koristi će biti veoma velike.

Direktorica laboratorija za kliničku imunologiju na sveučilištu Miami, kaže: "Nalazimo se u sredini jedne revolucije".

Podravka širi broj gastro kupaca

Uspjela prezentacija u Termama Jezerčica

Terme «Jezerčica» u Donjoj Stubici, nakon cjelovite obnove svojih kapaciteta i uvođenja novih sadržaja, nastoje obogatiti i gastro-nomsku ponudu. Stoga su u suradnji s Podravkom kao svojim višegodišnjim partnerom organizirali vrlo uspjelu prezentaciju pripremanja hrane s proizvodima koprivničke tvrtke (*na slikama*).

- Prezentaciju Podravkinih proizvoda i raznovrsne mogućnosti njihove primjene u kreativnim i ukusnim jelima organizirali su Podravkina Prodaja i Marketing, a vrlo profesionalno odradili promotori kulinarstva. Paleta ukusnih jela pripremljenih na suvremen način upotrebom Podravkinih proizvoda oduševila je i ostavila duboki dojam na sudionike i buduće kupce, te potaknula kuharsko osoblje ho-

tela na kreativnost i suvremeni način kuhanja - ističe Igor Lovrek, gastro marketing menadžer.

Kako je suvremeni način pripreme jela u trendu, prisutni su informirani o njegovim prednostima. S kuharskim je majstorima u radnoj atmosferi provedena kratka, ali jezgrovita edukacija, a međusobno su i razmijenjena iskustva.

Nakon degustacije, sudionici prezentacije, među kojima je uz osoblje Terma Jezerčica bilo i predstavnik drugih potencijalnih partnera, upoznati su sa sustavnim pristupom Podravke u izgradnji i njegovanju poslovnih odnosa s gastro kupcima.

J. L.



Prodaja rashodovanih vozila

Objavljuje se prodaja rashodovanih teretnih vozila putem [javne prodaje - zatvorenim ponudama](#) dana 11.10. 2005. u prostorijama Vanjskog transporta, Đelekovečka cesta 9, Koprivnica, u 12 sati.

Ponude se primaju do 11,30 sati na blagajni Vanjskog transporta.

Marka i tip vozila	Vrsta vozila	God. proizv.	Stanje vozila	Inv. broj	Početna cijena kn.
1. ZASTAVA 80.12	cstar	1989.	neispravno	1914	3.500,00
2. TAM 150 T 11 6X6	ralica-radiona	1987.	ispravno	935	75.000,00

Navedena vozila mogu se razgledati 11. 10. 2005. u dvorištu Vanjskog transporta, Đelekovečka cesta 9, Koprivnica (Milan Kuparić) od 8 do 11 sati. Pravo nadmetanja imaju sve pravne i fizičke osobe koje uplate jamčevinu u iznosu 10 % početne cijene. Vozila se prodaju po načelu *viđeno-kupljeno* bez prava na naknadne reklamacije.

Porez i sve troškove prijenosa snosi kupac (22%). Kupac koji je u nadmetanju kupio vozilo, dužan ga je platiti i preuzeti u roku tri dana od održanog nadmetanja. Nakon toga roka, a u slučaju da kupac odustane od kupnje, gubi pravo na povrat jamčevine.

Jelovnik

10. 10. ponedjeljak:	- Fino varivo, hrenovke, kolač
11. 10. utorak:	- Kuhana junetina, umak od hrena, krumpir pire
12. 10. srijeda:	- Kobasica pečenica, restani grah, salata
13. 10. četvrtak:	- Umak bolognese, špageti, salata
14. 10. petak:	- Pohani oslić (fileti), slani krumpir, salata

NOVINE DIONIČKOG DRUŠTVA PODRAVKA

Osnivač i izdavač:
PODRAVKA, prehrambena industrija, d.d. Koprivnica
Glavni i odgovorni urednik:
Branko Peroš
Redakcija lista:
Branko Peroš, Alen Kišić, Boris Fabijanec, Mladen Pavković, Ines Banjanin i Slavko Petrić
Fotograf:
Nikola Wolf
Grafički dizajn: FotoSoft
Tisak: Koprivnička tiskarnica d.o.o. Koprivnica

Naklada:
8300 primjeraka
List izlazi svakog petka i primaju ga svi radnici besplatno.
Adresa uredništva:
Ulica Ante Starčevića 32, 48000 Koprivnica
Telefoni - direktni:
651-505 (urednik) i 651-503 (novinari)
Faks: 621-061
e-mail:novine@podravka.hr

Sport

Drugo pretkolo Lige prvakinja

Je li šest pogodaka dovoljno za uzvrat?

PODRAVKA VEGETA - BUDUĆNOST MONET 28:22 (13:10)

Najavljivanu kao utakmica sezone, prvi susret drugog pretkola Lige prvakinja između Podravke Vegete i Budućnosti Monet gledalo je tek petstotinjak gledatelja u koprivničkoj Sportskoj dvorani! Izostali su vjerni Red Roostersi kojima je policija uklonila transparent ocjenivši ga neprimjerenim.

Nažalost, utakmica uopće nije počela dobro za domaće rukometašice. Previše je bilo nervoze u redovima Podravkašica, što su iskusne gošće iz Podgorice kašnjavale pa su čak u pojedinim fazama utakmice i vodile. Onda ulazi Tatari koja unosi živost, a i nepogrešiva sa sedam metara je Naukovich pa se ipak na odmor odlazi sa tri pogotka razlike. Podravkašice prati i nesreća, jer već u šestoj minuti se ozlijedila Pasićnik.

U nastavku opet ista priča. Nervozna, lako se gube lopte, a posebice loš učinak na vratima bilježe Stančin i Galkina. Gotovo svaki udarac gošći završava u mreži. Ipak, kako se utakmica bliži kraju, tako Podravkašice sve bolje učvršćuju svoje redove. Sigurno prvo ime susreta je mlada Kristina Franić koja u odlučujućim trenucima utakmice postiže važne pogotke. Ukupno ih je postigla sedam. Najefikasnija je ipak bila Marina Naukovich sa osam pogodaka. Kod gošći

najbolje su bile upravo bivše Podravkašice - Sanela Knezović sa osam obrana te Gabrijela Tanase sa sedam pogodaka.

Hoće li šest pogodaka razlike biti dovoljno za uzvrat u Podgorici?

- Budućnost je vrlo dobra, već desetak godina igra u Ligi prvakinja i na kraju sam zadovoljan što smo pobijedili sa šest pogodaka razlike. Nadam se da će nam to biti dovoljno za uzvrat u kojem naše vratarice moraju biti

znatno bolje nego u koprivničkom susretu. Bez njihovih pravih obrana bit će nam vrlo teško, ali vjerujem da u Crnoj Gori neće imati slab dan - rekao je nakon utakmice trener Podravkašica Josip Šojat.

Protiv Budućnosti Monet za Podravku Vegetu su igrale: Stančin, Galkina, Vresk 5, Hrgović, Kožnjak, Golubić, Palčić, Hodak 2, Zebić, Franić 7, Šerić 2, Pasićnik 1, Naukovich 8 i Tatari 3.

B. Fabijanec



Teška borba za ulazak u Ligu prvakinja

Prva hrvatska nogometna liga - 10. kolo

Još jedan poraz na gostovanju

OSIJEK - SLAVEN BELUPO 4:2 (0:0)

Nakon dobrih rezultata u zadnja dva kola - pobjeda protiv Intera i neriješeno na gostovanju kod Varteksa - Slaven Belupo je s optimizmom krenuo na gostovanje u Osijek. Očekivao se bod s gostovanja, ali ekipa trenera Nikole Jurčevića još jednom je podbacila.

Već na početku osječke utakmice vidjelo se kako Koprivničanci nisu došli da se brane. Igralo se obostrano otvoreno, što je rezultiralo s nekoliko prigoda na obje strane, ali mreže su ostale netaknute do kraja prvog dijela.

A onda u nastavku kiša pogodaka. Slavenaši su načeli mrežu Osječana u 49. minuti, kada je na precizan ubačaj Viškovića najviši u skoku bio Pejić i glavom pospremio loptu u mrežu osječkog vratara Skendera. Desetak minuta kasnije jedanaesterac za domaćine. Lisjak ruši u šesnaestercu Vitaića i sudac Bebek pokazuje na bijelu točku. Rutinirano puca Balatinac i to je izjednačenje. U 65. minuti Osječani vode. Kapetan domaćina Balatinac odlično puca s ruba šesnaesterca i pogađa donji lijevi kut Lisjakove mreže. Nekoliko minuta kasnije već je 3:1 za Osijek. Dinjar odlično pronalazi na drugoj vratnici Primorca koji uklizavanjem ubacuje loptu u mrežu Slaven Belupa. I onda najljepši potez utakmice. S više od 30 metara Musa izvodi slobodan udarac i majstorski pogađa lijeve rašlje osječkog gola. Euro-pogodak Slavenovog veznjaka. Može ili ne može Slaven dostići osječku prednost riješio je minutu

kasnije osječki napadač Vojnović kojega proigrava Balatinac. Vojnović smiruje loptu i precizno pogađa bliži Lisjakov kut.

U svakom slučaju, odlična utakmica u kojoj su domaćini bili spretniji od gostiju i zasluženio pobijedili. No, posebno čudi igra obrane Slaven Belupa. Naime, u prvom dijelu gotovo da su igrali bez greške, dok je u nastavku došlo do neshvatljivog pada koncentracije pa je gotovo svaki napad Osijeka bio potencijalna opasnost po Lisjakova vrata. Zaista čudna igra, a i ponašanje uže obrane Slaven Belupa. Trener Jurčević će u tom segmentu zaista imati pune ruke posla kako bi dobro ukomponirao momčad za nastavak prvenstva, jer 15. listopada na koprivničkom Gradskom stadionu Slaven Belupo ugošćuje splitski Hajduk. Nema smisla pisati koliko je potrebna pobjeda i tri domaća boda kako bi se Slavenaši koliko-toliko maknuli s predzadnjeg mjesta na prvenstvenoj tablici.

Protiv Osijeka za Slaven Belupo su igrali: Lisjak, Pejić (od 86. Bošnjak), Višković, Bodrušić, Kurilić, Gal, Mumlek, Dunković (od 72. Kovač), Musa, Šaranović, Karabogdan (od 72. Vručina).

B. F.

Igor Musa - euro-gol u Osijeku

Rezultati 10. kola:

Osijek - Slaven Belupo 4:2; Zagreb - Inter 1:0; Međimurje - Dinamo 1:5; Pula S.Č. - Cibalia 2:3; Kamen Ingrad - Rijeka 0:1; Hajduk - Varteks 3:0

Tablica										
1. Dinamo	10	8	1	1	32:3	25				
2. Rijeka	10	6	3	1	18:11	21				
3. Varteks	10	5	1	4	15:15	16				
4. Osijek	10	5	1	4	11:14	16				
5. Hajduk	10	4	3	3	17:9	15				
6. Zagreb	10	4	3	3	10:11	15				
7. Međimurje	10	4	2	4	13:13	14				
8. Kamen Ingrad	10	4	2	4	9:11	14				
9.Cibalia	10	3	2	5	8:20	11				
10. Inter	10	2	2	6	7:17	8				
11.Slaven Belupo	10	1	3	6	12:20	6				
12. Pula S.Č.	10	1	3	6	10:18	6				

Parovi 11. kola (15.listopada): Slaven Belupo - Hajduk; Cibalia - Osijek; Inter - Kamen Ingrad; Rijeka - Međimurje; Varteks - Zagreb; Dinamo - Pula S. Č.



Kuglačice Podravke na Svjetskom kupu

Primarni cilj je plasman u polufinale

Ove srijede kuglačice Podravke, kao prvakinja države, otputovale su u slovački grad Podbrezovu, gdje će se od 5. do 8. održati natjecanje Svjetskog kupa. Na toj svjetskoj smotri prvaka 16 zemalja naše kuglačice će pokušati izboriti plasman u polufinale, a naravno onda, kad si već tako blizu - želja je biti klupski prvak svijeta. Za Podravkašice je ovaj termin kupa došao prebrzo, iza njih su odigrana tek dva prvenstvena kola. Ipak, trener Koren gleda optimistički i očekuje dobre rezultate u tom najprestižnijem natjecanju.

- U prvenstvu smo protiv slabijih ekipa ostvarili dvije pobjede po 8:0, što nam daje vjeru da ćemo i u Slovačkoj odigrati dobro. Iako sam svjestan još nekih slabosti, moj cilj je biti klupski prvak svijeta. Poznata nam je sjajna konkurencija, gdje od 16 ekipa čak sedam, osam konkurira za ulazak među četiri najbolja sastava svijeta. Najveći konkurenti bit će nam Mađarice, Rumunjke, Slovenke, Čehinje i naravno domaćini iz Podbrezove - rekao je trener Koren.

Kvalifikacije se igraju u četvrtak, polufinala se igraju u petak, a finale i borba za 3. mjesto u subotu. Nadajmo se nastupu Podravke u subotu!

Prva hrvatska liga kuglačica - 2. kolo

Zver bi mogla pojačati kuglače!

Podravka - Zagi 8:0 3559:3144 (19,5:4,5)

Ovako kako igra Marija Zver, već dvije godine najbolja kuglačica hrvatskog prvenstva, posebno na koprivničkim stazama, mogla bi svojim sjajnim rezultatima biti pojačanje za mušku momčad. A protekle subote bila bi sa 651 čunjem i najbolja u njihovom sastavu! Mora se dati i ovakva komparacija da se vidi s kakvom lakoćom dolazi do svih ovih "muških" rezultata. Kad se postigne pobjeda od 8:0, nema se puno pisati o utakmici u igri "mačke i miša" - sâm rezultat govori o odnosu snaga. Ekipa Zagi, uz virovitički Tvin jedna od glavnih kandidatkinja za ispadanje, stigla je u Koprivnicu u dosta pomlađenom sastavu i ta perspektiva je jedina vrijednost ovog sastava. Naravno, uz pojedini "bljesak" onih najiskusnijh, kao što je ovaj puta bila Ljuba Tkalčić sa 593 čunja, koja je na muke stavila domaću kapetanicu Ljilju Picer.

Rezultati: Picer - Tkalčić 1:0 (2:2, 604:593), Zver - Zdolec 1:0 (4:0, 651:495), Lukač - Valjak 1:0 (4:0, 588:501), Galović - Vidaković 1:0 (3:1, 553:482), Žunek + Ivančić - Senta 1:0 (3,5:0,5 316+285:536), Orehovec + Vučić - Tutić 1:0 (3:1, 287+275).

Prva hrvatska liga kuglača - 4. kolo

Rekord izdržao samo sedam dana!

Podravka - Grmošćica 7:1 3741:3640 (17:7)

Konačno je pala i Grmošćica, s kojom Podravkaši nisu baš imali zapaženih rezultata. Uoči utakmice još je bilo svježe sjećanje na prošlogodišnju katastrofu od 8:0, no gosti nisu ponovili igru i rezultate kad su postavili momčadski rekord kuglane. Podravka je potpuno nadigrala odlične goste, samo je Miroslav Kovač fantastičnom igrom spasio goste od potpunog rezultatskog revanša kuglača Podravke. Tom prilikom je Kovač (s Bulkom svjetski prvak u parovima) srušio rekord koprivničke kuglane (694), koji je prošle subote postavio Zdravko Vučić (690).

Put u uvjerljiv poraz gostiju trasirali su u prvoj seriji Šegerec, najbolji u redovima Podravke, i Vučić, iako su gosti pružali sjajan otpor. Vodstvo od 2:0 i samo 18 čunjeva prednosti bili su pravi kapital u nastavku kad su Pigac i Miser ujednačenim rezultatima to vodstvo povećali na 4:0 i + 134 čunjeva. U završnici utakmice Trošelj nije mogao protiv rekordera Kovača, dok je Miklošić s lakoćom nadigrao mladog Šarkezija.

Rezultati: Šegerec - Milinković 1:0 (3:1,643:625), Vučić - Razum 1:0 (3:1, 618:608), Pigac - Jagić 1:0 (4:0, 620:530), Miser - Štefković 1:0 (3:1, 619:603), Trošelj - Kovač 0:1 (1:3, 613:694), Miklošić - Šarkezi 1:0 (3:1, 628:580).

Željko Šemper

Prva liga stolnotenisača

Igra bolja od rezultata

Podravka - Pula 0:4

Ždrijeb nije bio naklonjen stolnotenisačima Podravke namijenivši im u prvoligaškoj premijeri jakog suparnika. Pula, predvođena Kinezom Linom zabilježila je pobjede u sva četiri susreta, no konačni rezultat ne znači nemoć Podravkinih igrača. U veoma kvalitetnom i zanimljivom susretu Podravkaši su u dva meča bili nadomak uspjeha - Jasmina Kovačević je tek nakon iscrpljujućeg igranja sa 3:2 pobijedio Maraković, dok je Linu i Marakoviću u paru trebalo i sportske sreće da svladaju Danijela Lončara i Milana Marinića također s 3:2. Jedinu čistu i uvjerljivu pobjedu gostiju zabilježio je Jalžabetić svladavši Marinića sa 3:0. U ogledu najboljih pojedinaca Lin je "na knap" sa 3:1 bio bolji od Lončara.

Prikazane igre Koprivničanaca dobro će doći i kao priprema za dva slijedeća susreta koji se također igraju u Koprivnici. U subotu 8. listopada u maloj dvorani gostovat će stolnotenisači Splita, dok će dan kasnije suparnik Podravke biti Zadar.

S. P.

Podravka pomaže atraktivni projekt

Vidovečka sarma dosegla gotovo pola kilometra

Čak 454 metara bila je dugačka najveća hrvatska sarma koju je ove godine u okviru »Zeljarijade« u Vidovcu »smotalo« 14 poznatih kuhara, među kojima i Podravkini promotori kulinarstva Dražen Đurišević i Zlatko Sedlanić. Pripremanje i kuhanje sarme pretvorilo se u pravu atrakciju koju je pratio velik broj promatrača, te novinari iz Hrvatske, Slovenije i Bosne i Hercegovine. Svi računaju da će sarma zbog duljine naći mjesto i u Guinesovoj knjizi rekorda. A da bi maks i sarma osim duljine imala i kvalitetu - pobrinula se Podravka, osiguravši čak 400 litara Studene, 30 kilograma Fanta, 10 kilograma Vegete, 24 kg koncentrata rajčice, 50 kg brašna i 40 kg riže, koje su vješte ruke majstora kulinarstva zajedno sa 300 komada velikih glavica kupusa i 475 kilograma različitog mesa spretno pretvorile u pravi gurmanski specijalitet. Sarma je pojedena u puno kraćem vremenu nego što je trebalo za nje-

no pripremanje, a kako se najavljuje sljedeće godine trebala bi biti i jedna od glavnih atrakcija sve popularnijeg »Špancirfesta«.

Brojni novinari koji su se okupili na »Zeljarijadi« nisu samo izvještava-

li o ovoj sve zanimljivijoj turističkoj manifestaciji, nego su i pokazali svoju vještinu u spravljanju jela od zelja. Podravka ih je nagradila prigodnim poklonima, a posjetitelji manifestacije pohvalama.

J. L.



Priprema naj-sarme u Vidovcu

Nagradna igra za Podravkaše

POZIV JUHOLJUPCIMA

1. KOLO



NAGRADE:

- 1 X WELLNESS PROGRAM NA JADRANU ZA 2 OSOBE
- 15 X SERVIS ZA JELO PODRAVKA
- 20 X KIŠOBRAN PODRAVKA
- 50 X POKLON PAKET PODRAVKA



Kako bi i Podravkati mogli okusiti svoju sraču kada Podravka juhe nagrađuje, od ovog broja kreće nagradna igra pod nazivom "Poziv juholjupcima". Za sudjelovanje u nagradnoj igri potrebno je u svakom kolu izrezati zadanu sliku tanjura s ogleda. Nakon 4 kola, slike i svoje podatke poslati u Marketing. Tim za kategoriju Podravka jela ili ubaciti u kutije za nagradnu igru. Kutije za ubacivanje kaveri postavljene su na ulazima u Podravku. Izvištenje imena dobitnika nagrada bit će organizirano 8.11., a objava imena nagrađenih bit će u Podravkinim novinama 11.11.2005. Sretno!

Tim za kategoriju Podravka jela

Recept tjedna:

Ražnjići za dobre prijatelje

Specijalne ražnjiće s palentom pripremite za najdražu ekipu! Po čemu su tako posebni? Rolice od mesa lije-po će popuniti rastopljeni sir, a zanimljiv je i prilog: ploške od palente pečene na grillu. Poslužite uz rikulu i s puno svježeg povrća.

Sastojci za 4 osobe:
600 g svinjskog filea
2 žličice Vegete Twist grill
200 g malih rajčica
200 g sira edamer
Za prilog:
800 ml vode
30 g maslaca
200 g kukuruzne krupice Podravka
1 žličica soli

Postupak:
Vodu zakipite, posolite i maknite s vatre. Umiješajte kukuruznu krupicu i maslac.

Posudu vratite na vatru i uz stalno miješanje nastavite kuhati 5-6 minuta. Vruću palentu istresite na nauljeni pleh veličine 25 x 30 cm i ostavite da se ohladi.

Svinjski file narežite na odreske i malo potucite. Sir narežite na deblje štapiće.

Na svaki odrezak stavite štapić sira. Odreske savijte i pospite Vegetom Twist grill.

Rolice mesa sa sirom i male rajčice naizmjenice nabodite na drvene štapi-



će. Pecite na zagrijanoj rešetki roštilja sa svake strane oko 4 minute.

Istovremeno na rešetku stavite i palentu narezanu na ploške.

Posluživanje:
Pečene ražnjiće poslužite s palentom i rikulom.

Savjet:
Svinjski file prije pripreme očistite od žilica.

Vrijeme pripreme: 50 min

NA ŠILJKU

Epitaf je natpis na nadgrobnom spomeniku. Evo nekoliko epitafa;



Priprema: Vojo Šiljak

Bio je jednostavan čovjek, ali je umro od komplikacija

Da je jezik moje žene bio kraći, moj bi život bio dulji.

Jesam li vam govorio da se loše osjećam?

Moja je žena umrla od tuge što sam ja stalno bio bolestan.

Na grobu jazz glazbenika: Dana 22. lipnja 1953. godine ispao je iz ritma.

Napatio se u životu: prevaleo je preko glave dva svjetska rata, a bio je i tripot oženjen.

Oteo je kruh svojem liječniku. (na grobu samoubojice) Ovdje leži moja žena, a ja kod kuće počivam u miru!

Ovdje leži R. G. koji je upalio šibicu da vidi ima li u rezervoaru benzina. Bilo ga je!

Ovdje ležim ja, a čitaš ti. A bolje bi bilo da ležiš ti, a čitam ja.

Ovdje počiva šofer Luka. I ovaj put je imao prednost.

**Umrla si, nježnom rukom
Dva ti sklopkih oka tvoja.
Ti u zemlji, ja u kući
Našao sam sad spokoja.**

* * *

Isus Krist u Zagorju zaustavi Iveka:
- Oprostite, molim vas, hoćete li mi reći kako ću najlakše doći u Krapinu?
- A to ti bormeš nebum rekel?
- A zašto ne?
- Zato kaj nebum. I kvit!
- Ali ja sam Isus, Svevišnji! Ako mi to ne kažete, čovječe dragi, nikada nećete vidjeti raj.
- Nek' ga ni ne vidim! Al' ni ti nebuš videl Krapinu!



Crta: Ivan Haramija - Hans