

Srpanj 2007.

Glavna skupština dioničara

Podravke d.d.



10. srpnja 2007., Koprivnica



Srpanj 2007.

2006.

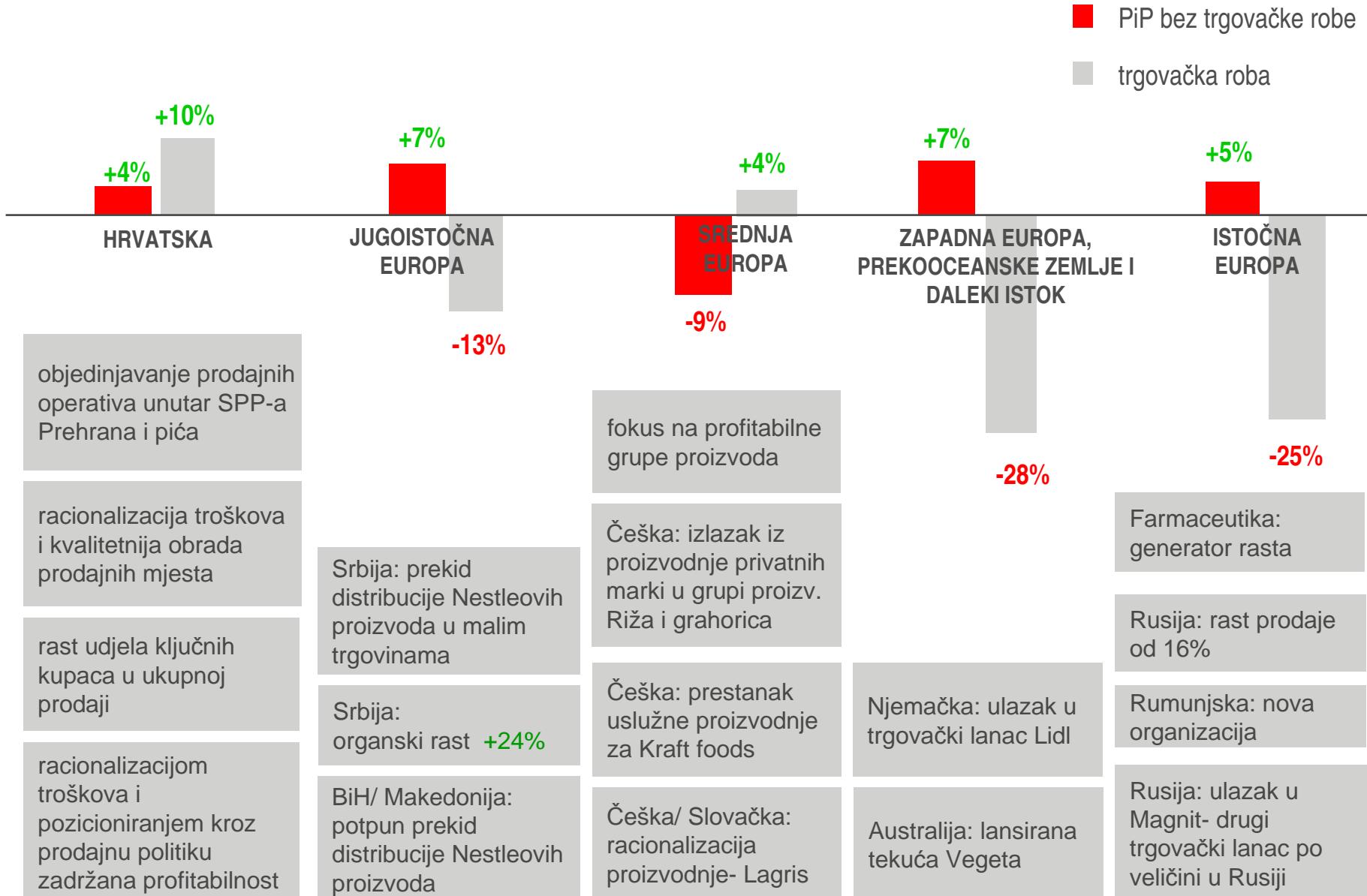
Glavna skupština dioničara Podravke d.d.



Poslovanje Grupe Podravka u 2006.

- organski rast
- marketinške aktivnosti
- investicije
- rast kroz akvizicije
- razvoj novih proizvoda
- optimizacija proizvodnog portfelja
- istek ugovora o distribuciji Nestléovih proizvoda
- rast bruto marže
- restrukturiranje poslovanja

Organski rast prodaje Prehrane i pića u 2006.



Novi proizvodi pod brandom Podravka u 2006.

Srpanj 2007.



Gotova jela lansirana
u veljači 2006.



Gotovi umaci
lansirani u lipnju
2006.



Dok pročitaš najnovije vijesti
RUČAK JE GOTOV



Kada želiš nešto brzo i kuhanio
Podravka gotova jela najukusniji su
izbor. Jednostavna su za pripremu i
gotova u trenu.
Pripremi ih brzo i uživaj polako.



Tortilja čips i dip
lansirani u
studenom 2006.



Džemovi extra
lansirani u studenom
2006.



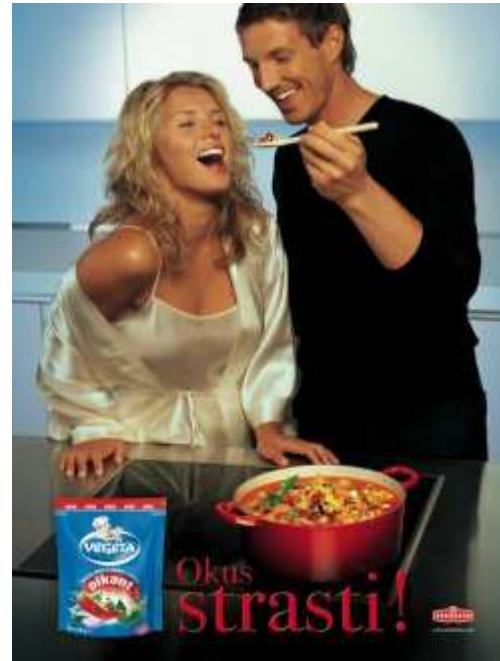
Sjeckana rajčica
lansirani u veljači
2006.



Novi proizvodi pod brandom Vegeta u 2006.



Vegeta pikant lansirana u rujnu 2006.



Tekuća Vegeta lansirana na tržište Australije u svibnju 2006.



- Porast prodaje od 34% u dodacima jelima u 2006.
- Povećanje tržišnog udjela na ukupnom tržištu dodataka jelima s 22% na 29%

Novi proizvodi pod brandom Lino i Čokolino u 2006.

Srpanj 2007.



Lino dječja hrana
s probiotikom
lansirana u srpnju
2006.



Čokolino kremni
namaz lansiran u
rujnu 2006.



Čokolino žitarice
lansirane u veljači
2006.

Investicija u izgradnju Tvornice dječje hrane



Eva u proizvodnom portfelju Podravke



jedan od najprihvaćenijih brandova ribljih konzervi u Hrvatskoj i jugoistočnoj Europi (istraživanje GfK)



među prvim brandovima prema prepoznatljivosti, korištenju i omiljenosti u kategoriji sardina na tržištima Hrvatske i jugoistočne Europe (istraživanje GfK)



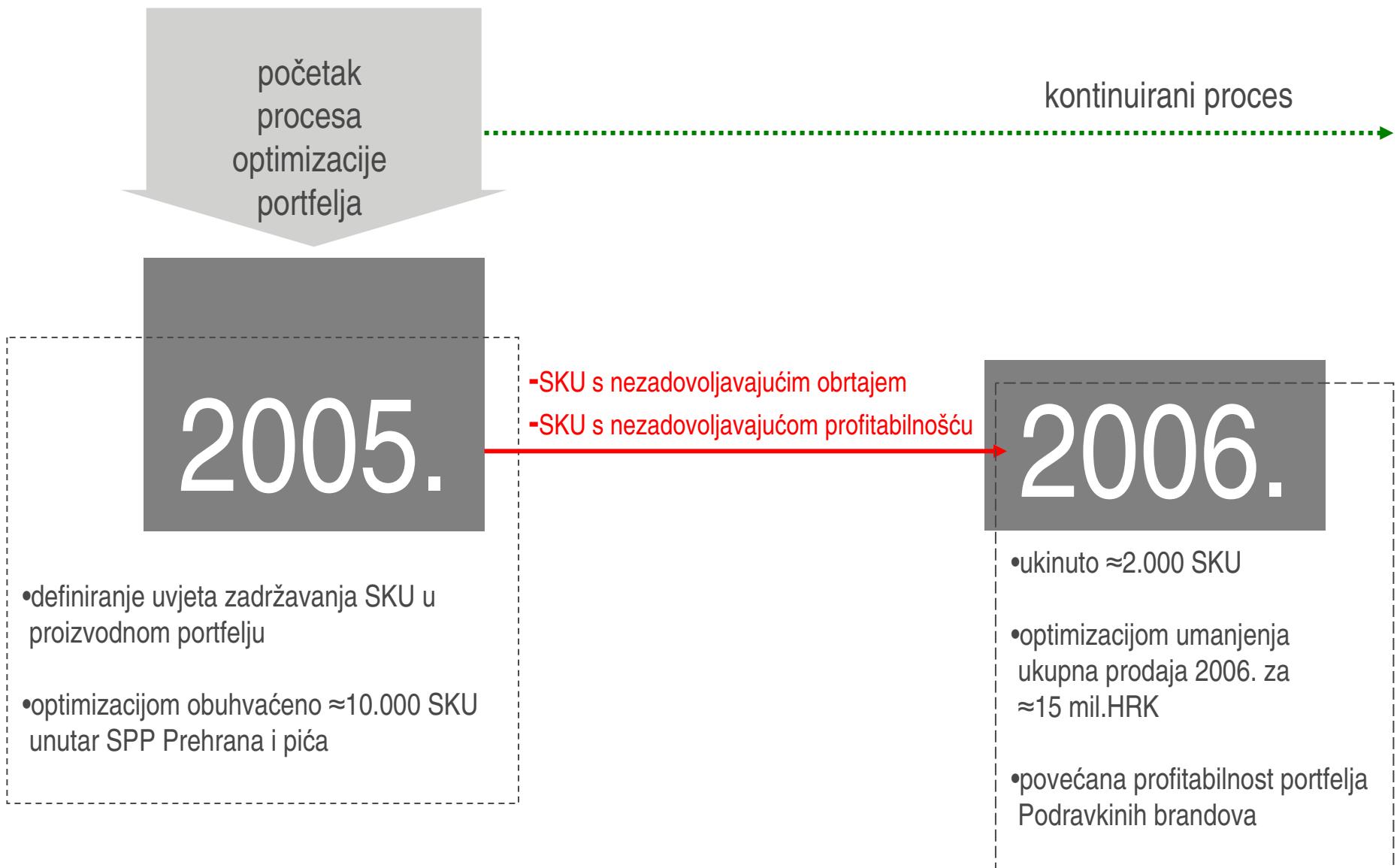
kategorija s velikim potencijalom širenja asortirana novim proizvodima



od 2007.godine prodaja asortirana pod brandom Eva iskazuje se unutar Podravka marki

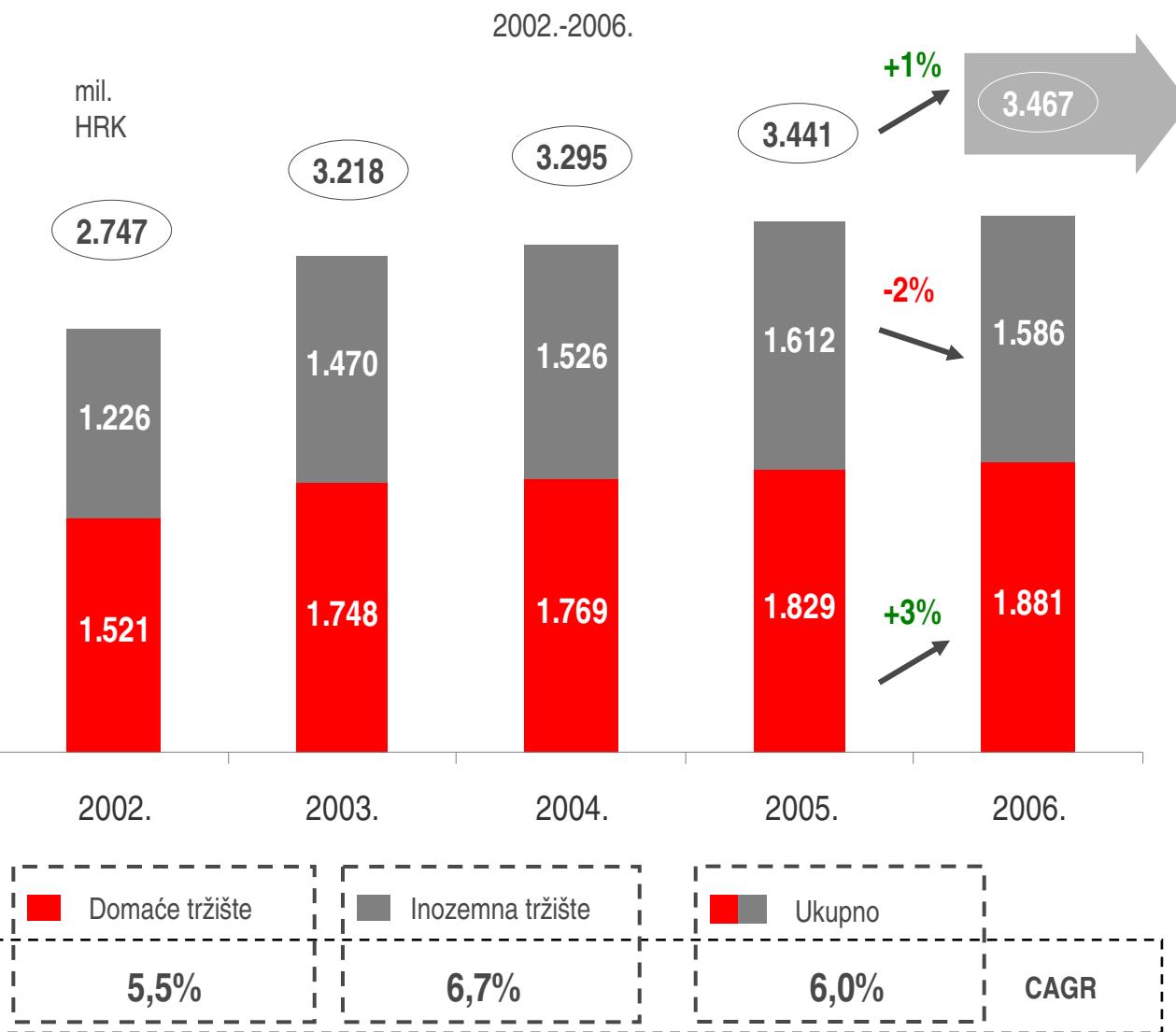


Optimizacija proizvodnog portfelja (SKU-a)



Prodaja Grupe Podravka u 2006.

Rast prodaje na domaćem i inozemnom tržištu



-ukupan pad prodaje trgovacke robe od **21 mil. HRK** u potpunosti je nadomešten organskim rastom

-grupe proizvoda Podravka marki s najvećim rastom prodaje:

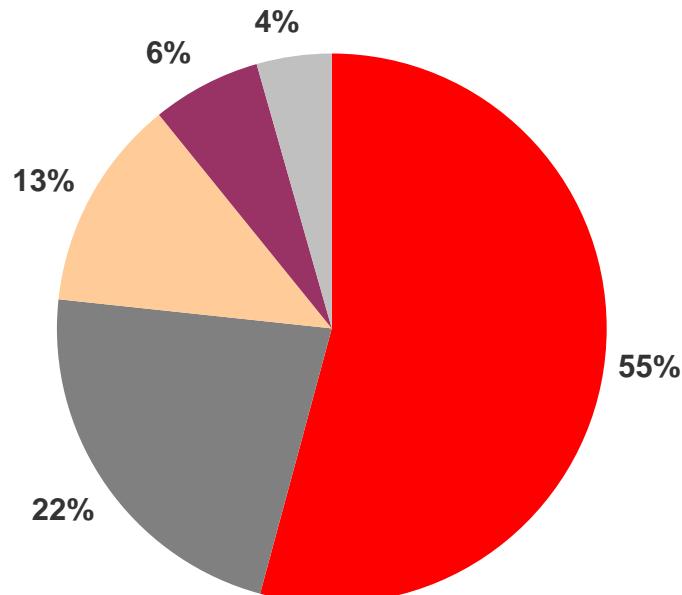
- Dječja hrana, slastice i snack 7%
- Meso i mesni proizvodi 5%
- Podravka jela 4%
- Voće i povrće 4%

Srpanj 2007.

Struktura prodaje po tržištima

Struktura prodaje Prehrane i pića prema tržištima

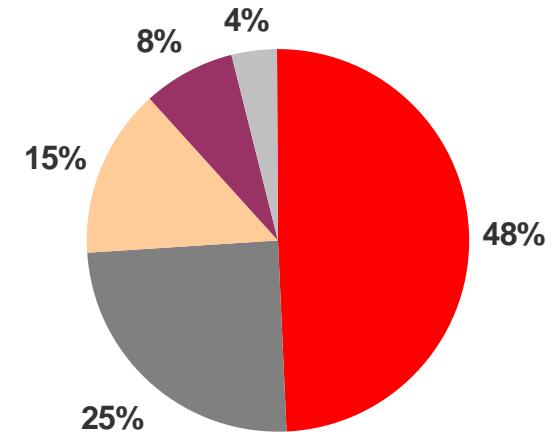
Struktura prodaje Grupe Podravka prema tržištima



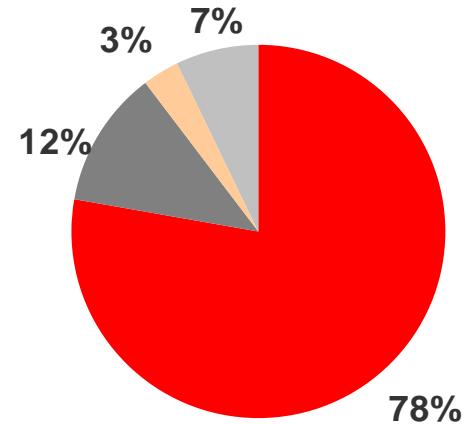
■ Hrvatska
■ Jugistočna Europa

■ Srednja Europa

■ Zapadna Europa,
prekoceanske zemlje i Daleki
istok
■ Istočna Europa



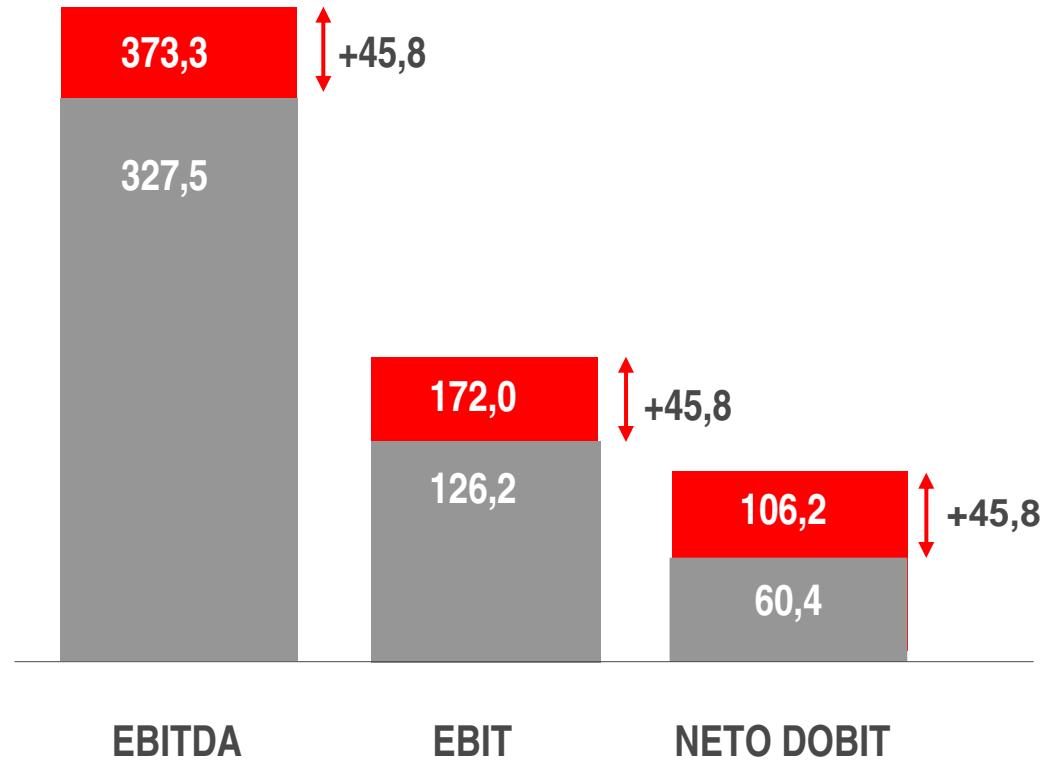
Struktura prodaje Farmaceutike prema tržištima



Proces restrukturiranja u 2006.

- 2006. bez troškova restrukturiranja
- 2006.

mil.
HRK



Uprava donijela odluku o nastavku procesa izdvajanja dijelova kompanije koji se bave neosnovnom djelatnošću

Izdvajanje Koprivničke tiskarnice d.o.o.

Spajanje poduzeća u Poljskoj

Potpisan novi Kolektivni ugovor

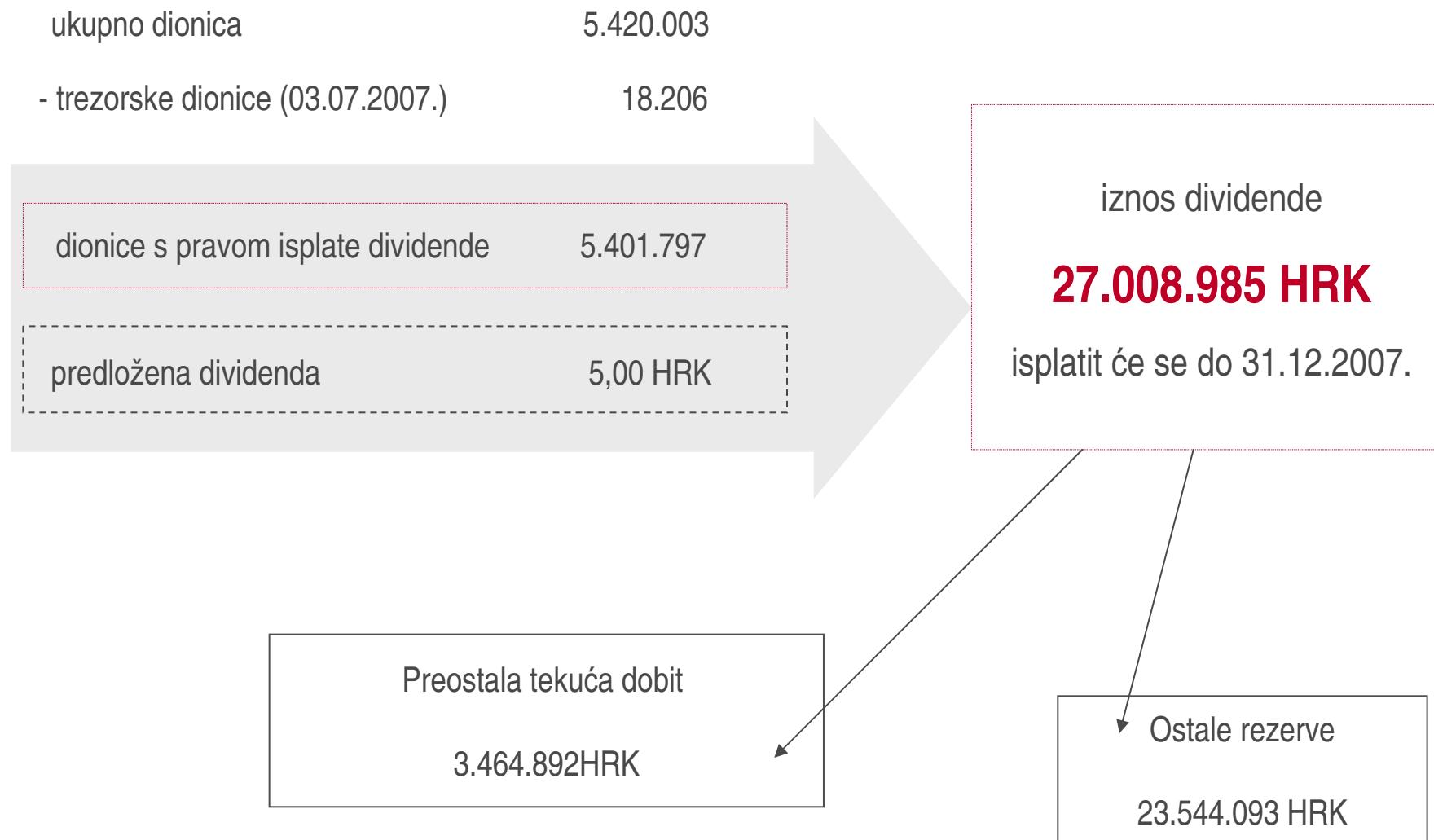
Otpremnine

Interna preraspodjela zaposlenika s ciljem smanjenja zapošljavanja sezonskih/povremenih zaposlenika

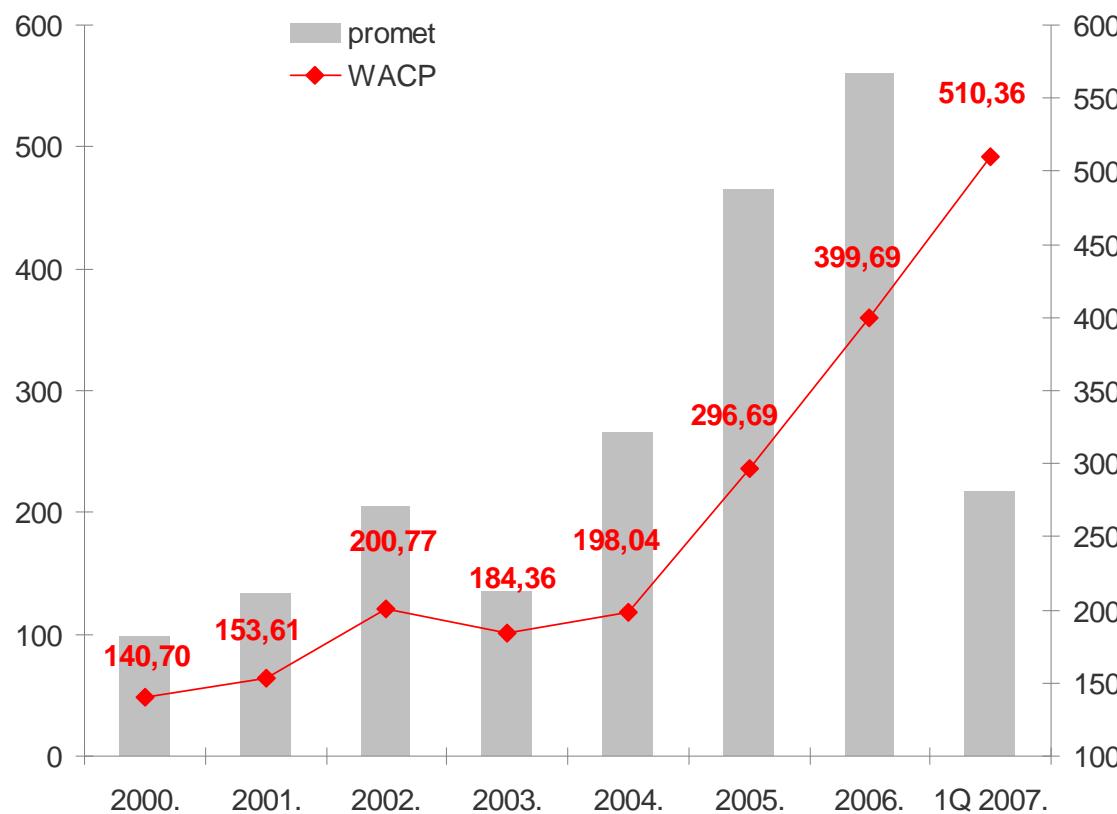
Rezultati poslovanja bez utjecaja troškova restrukturiranja

Grupa Podravka	Rezultati bez utjecaja troškova restrukturiranja			Izvještajni rezultati		
	2006.	2005.	06/05.	2006.	2005.	06/05.
Prodaja	3.467,5	3.441,4	1%	3.467,5	3.441,4	1%
Bruto dobit	1.351,2	1.336,9	1%	1.351,2	1.336,9	1%
EBITDA	373,3	315,9	18%	327,5	308,5	6%
EBIT	172,0	92,9	85%	126,2	85,5	48%
Neto dobit	106,2	70,0	52%	60,4	62,6	-4%
Bruto marža %	39,0	38,8	12 bp	39,0	38,8	12 bp
EBITDA marža %	10,8	9,2	159 bp	9,4	9,0	48 bp
EBIT marža %	5,0	2,7	226 bp	3,6	2,5	116 bp
Neto marža %	3,1	2,0	103 bp	1,7	1,8	-8 bp

Predložena dividenda za 2006.



Kretanje prometa i cijene PODR-R-A



WACP	2005.	2006.	promjena
	296,69 HRK	399,69 HRK	+35%

31.12.2006.

Zadnja cijena (HRK)	470,01
Tržišna kapit. (mil. HRK)	2.547,5
12 mjeseci max / min (HRK)	495 / 315,01
12 mjeseci promet (mil. HRK)	671,8
Prosječni dnevni promet (mil. HRK)	2,69
Free float (%)	73

POKAZATELJI

	2006.	2005.
EPS	11,2	11,7
P/E	41,8	27,1
BVPS	322,3	354,5
P/B	1,5	0,9
P/S	0,7	0,5

Srpanj 2007.

2007



Glavna skupština dioničara Podravke d.d.

Rezultati poslovanja Grupe u 1. kvartalu 2007.

u milijunima HRK

GRUPA PODRAVKA			Prehrana i pića			Farmaceutika			
	1.-3. 2007.	1.-3. 2006.	promjena	1.-3. 2007.	1.-3. 2006.	promjena	1.-3. 2007.	1.-3. 2006.	promjena
Prihodi od prodaje	716,6	758,2	-5%	594,9	635,8	-6%	121,7	122,4	-1%
Bruto dobit	301,2	295,5	2%	231,1	226,8	2%	70,1	68,7	2%
EBITDA	76,4	78,9	-3%	54,7	52,7	4%	21,7	26,2	-17%
EBIT	30,5	25,0	22%	18,8	10,0	88%	11,7	15,0	-22%
Neto dobit	15,0	16,2	-8%	8,1	6,8	19%	6,9	9,4	-27%
<hr/>									
Marže profitabilnosti									
Bruto marža	42,0	39,0	300 bp	38,8	35,7	310 bp	57,6	56,2	140 bp
EBITDA marža %	10,7	10,4	30 bp	9,2	8,3	90 bp	17,9	21,4	-350 bp
EBIT marža %	4,3	3,3	100 bp	3,2	1,6	160 bp	9,6	12,3	-270 bp
Net marža %	2,1	2,1	0 bp	1,4	1,1	30 bp	5,6	7,7	-210 bp

Srpanj 2007.

Nagrade i priznanja

Veljača 2007.



Reputation Institute proglašio je Podravku najuglednijom tvrtkom u Hrvatskoj u 2006. godini, a svojim rezultatom- Reputation Institute Score, zauzela je 21. mjesto na globalnoj ljestvici najuglednijih tvrtki.



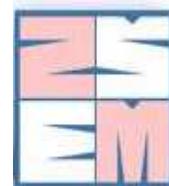
Superbrand Rusija 2006. -
Vegeta u Rusiji drugi put uzastopce
dobila nagradu Superbrand.

Ožujak 2007.



Partners for Financial Stability (PFS) Program
www.pfsprogram.org

Prema istraživanju Zagrebačke škole ekonomije i menajmenta (ZŠEM) u suradnji s East-West Management Institutom, Podravka je među najbolje ocijenjenim hrvatskim kompanijama u kvaliteti izvještavanja investitorske javnosti i izvještavanju o društvenoj odgovornosti kompanije.



Svibanj 2007.



Priznanje Superbrand Hrvatska dobili najpoznatiji Podavkini brandovi: Podravka, Vegeta, Čokolino i Fini- Mini



Nagradu Cropak za najbolju ambalažu dobila je Eva u kategoriji serije hrvatskih proizvoda. Ovu nagradu, od 2004. dodjeljuju Institut za ambalažu i tiskarstvo, stručni časopis Ambalaža i tvrtka Tectus.

Glavna skupština dioničara Podravke d.d.



Warzywko i Perfecta



poljska Agencija za zaštitu tržišnog natjecanja odobrila Podravki akviziciju branda Warzywko i Perfecta



Warzywko- poljski brand za univerzalne i specijalne dodatke jelima i bujone



Perfecta- brand u Rusiji, Ukrajini i Rumunjskoj za univerzalne dodatke jelima



akvizicijom Warzywka Podravka će ojačati lidersku poziciju na poljskom tržištu dodataka jelima



akvizicijom Warzywka Podravka će ući u "medium price" segment na tržištu Poljske te proširiti bazu i profil potrošača

Warzywko



Perfecta



Akvizicija branda Lero



Podravka kupila brand Lero kojim će ojačati tržišnu poziciju u kategoriji bezalkoholnih napitaka



ovom akvizicijom Podravka proširuje postojeći asortiman na kategoriju juiceva, nektara, sirupa i drugih sokova pakiranih u modernoj i tehnološki naprednoj ambalaži



uvodenjem asortimana pod markom Lero u postojeću prodajnu infrastrukturu Podravka će ostvariti troškovnu sinergiju u području prodaje i distribucije



Podravka je kupnjom Lera preuzela i ugovorne obveze o uslužnoj proizvodnji prema trećim osobama- Cockte, Orangine i dr. marki iz kategorije bezalkoholnih napitaka

Voćni sirup



Voćni sokovi



Osvježavajuća bezalkoholna pića



Prodaja Grupe Podravka u 1. kvartalu 2007.

Karakteristike prodaje

Grupa Podravka

Prodaja Grupe 717 mil.HRK

Promjena (07/06) -5%

Organiski rast

Podravka marke 473 mil.HRK

Promjena (07/06) +3%

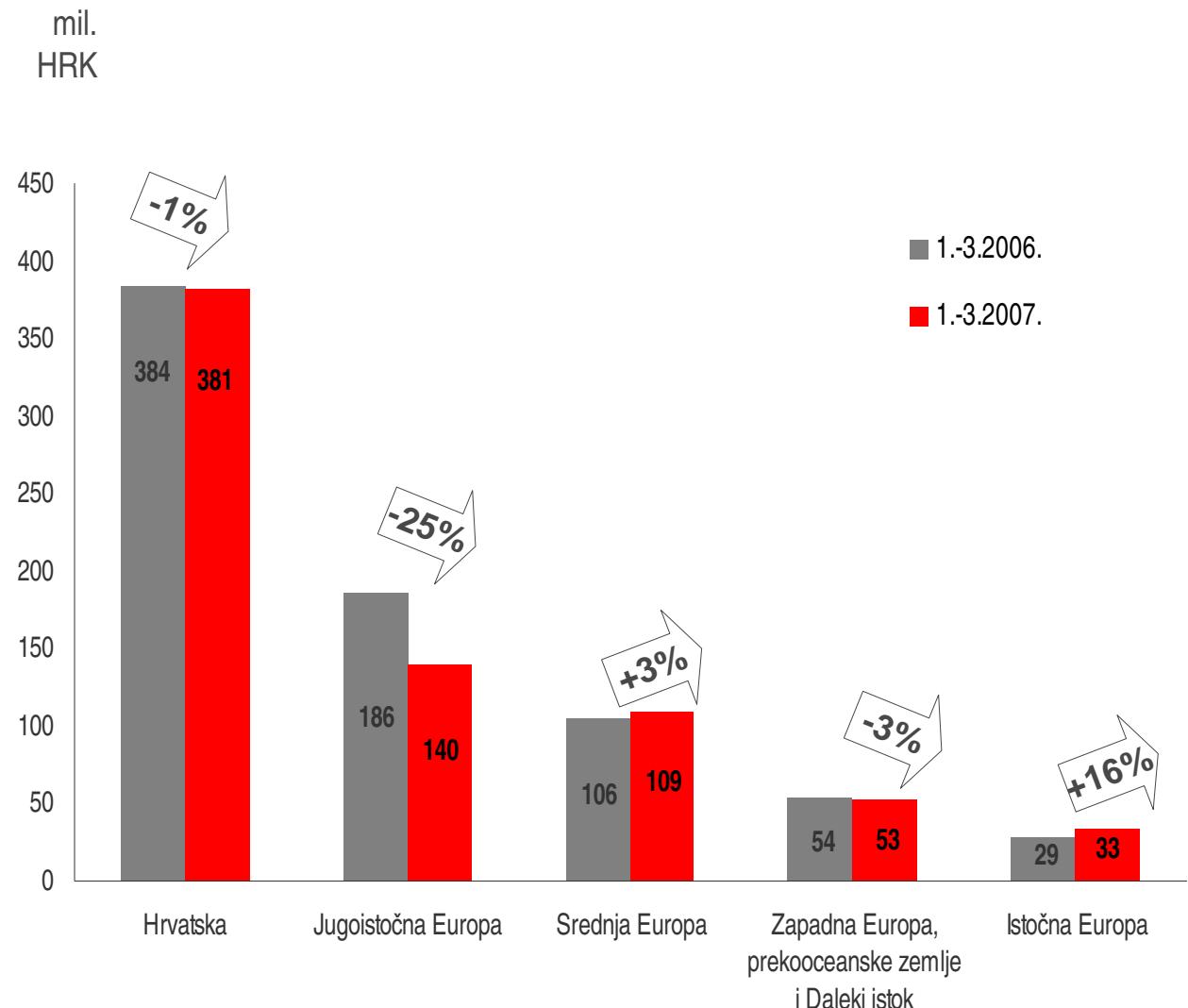
Trgovačka roba 70 mil.HRK

Promjena (07/06) -46%

Farmaceutika 122 mil.HRK

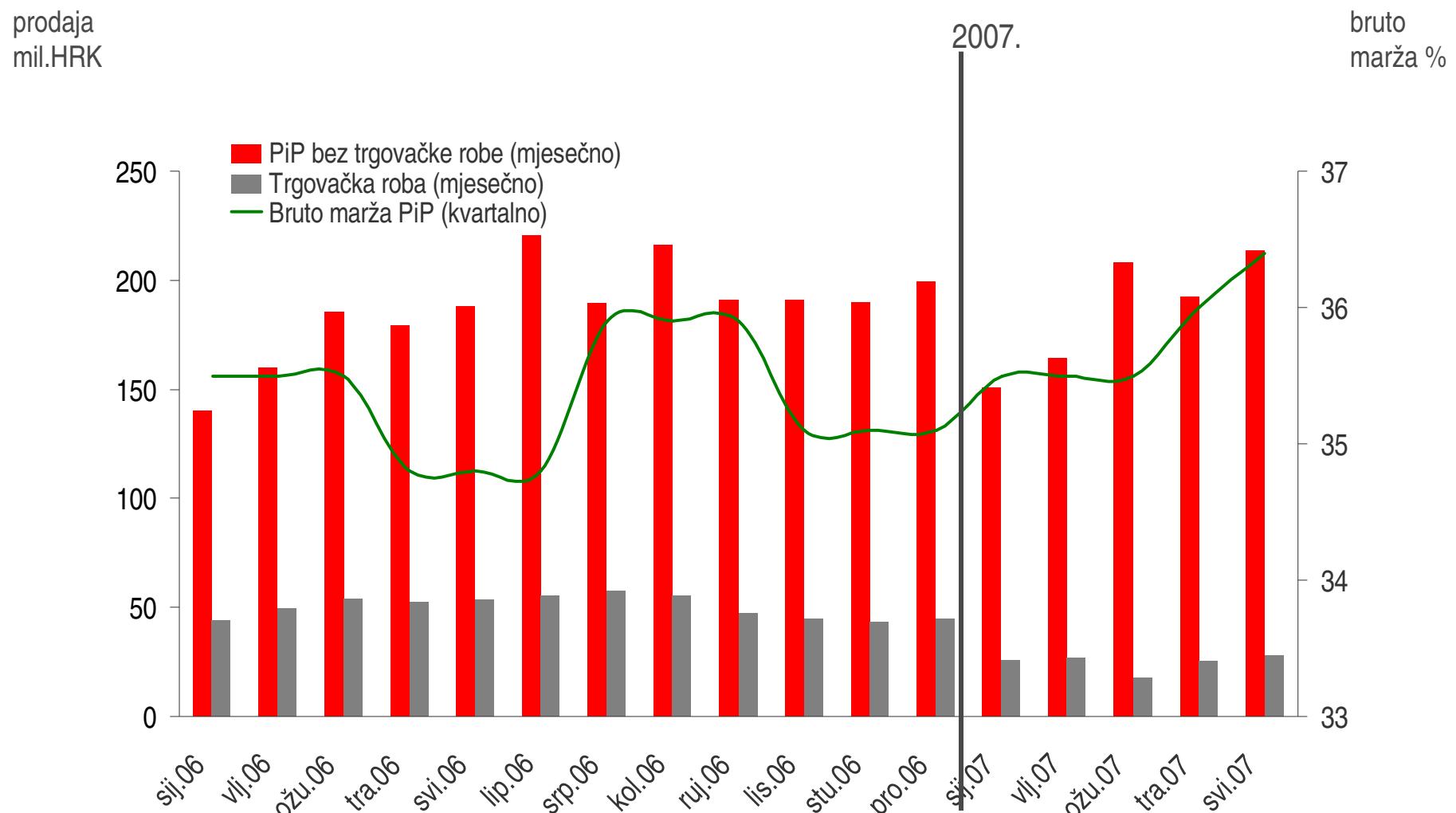
Promjena (07/06) -1%

Prodaja Grupe Podravka po tržištima



Pozitivno kretanje profitabilnosti Prehrane i pića

Kretanje prodaje i profitabilnosti Prehrane i pića



Utjecaj na rezultat poslovanja u 2007.

POSLOVNI PROCESI	UTJECAJ (dinamika)	UTJECAJ NA RDG
pad prodaje Grupe obzirom na pad prihoda od trgovačke robe	do kraja 2009.	█ prodaja / ↑ bruto marža
restrukturiranje	do kraja 2008.	↑ G&A troškovi / ↓ neto dobit
optimizacija proizvodnog portfelja	kontinuirano	↑ bruto marža / ↑ EBIT
ulaganje u istraživanje i razvoj	kontinuirano	↑ R&D troškovi / ↓ EBIT
investicije u marketing	kontinuirano	↑ prodaja / ↓ EBIT
akvizicija brandova	kontinuirano	↑ prodaja / ↑ EBIT

Promjene u Nadzornom odboru Podravke

NADZORNI ODBOR	
postojeći članovi Nadzornog odbora	novoizabrani članovi Nadzornog odbora
Marko Ećimović	Josip Pavlović
Boris Hmelina	Dražen Sačer
Goran Gazivoda	Damir Felak
Milan Artuković	Dubravko Štimac
Ksenija Horvat	Mladen Vedriš
Franjo Maletić	-predsjednik NO
6 članova	5 članova
11 članova	

Promjene u srednjem menadžmentu

SREDNJI MENADŽMENTU 06/07

Pavel Pichler- Direktor tržišta, Češka, ožujak '06

Zoran Stoilkovski- Direktor prodaje, Makedonija, kolovoz '06

Cristina D.Saracu- Direktor tržišta, Rumunjska, listopad '06

Tim Bowen- Direktor prodaje, Australija i Daleki istok,
listopad '06

Michał Jung- Direktor marketinga, Poljska, siječanj '07

Radim Kratochvil- Direktor prodaje, Češka, siječanj '07

Sonja Zarubica- Direktor marketinga, Crna Gora, lipanj '07

Srpanj 2007.

Strategija restrukturiranja

Glavna skupština dioničara Podравке d.d.



Tri prioriteta strateškog restrukturiranja do 2011.god.



Kako ostvariti strateške prioritete?

 Ciljevi za 2011.god.

5 mlrd HRK

EBIT: 9%

ROA cilj 4%

**Strategija
profitabilnog rasta**

1



Organski rast

**Podizanje profitabilnosti
i konkurentnosti**

2



**Efikasnost upotrebe
kapitala**

3



**UPRAVLJANJE PROCESIMA – CPM POTPORNI PROGRAM RESTRUKTURIRANJA
“CORPORATE PERFORMANCE MANAGEMENT”**

Program "Rast" s pripadajućim projektima

Srpanj 2007.

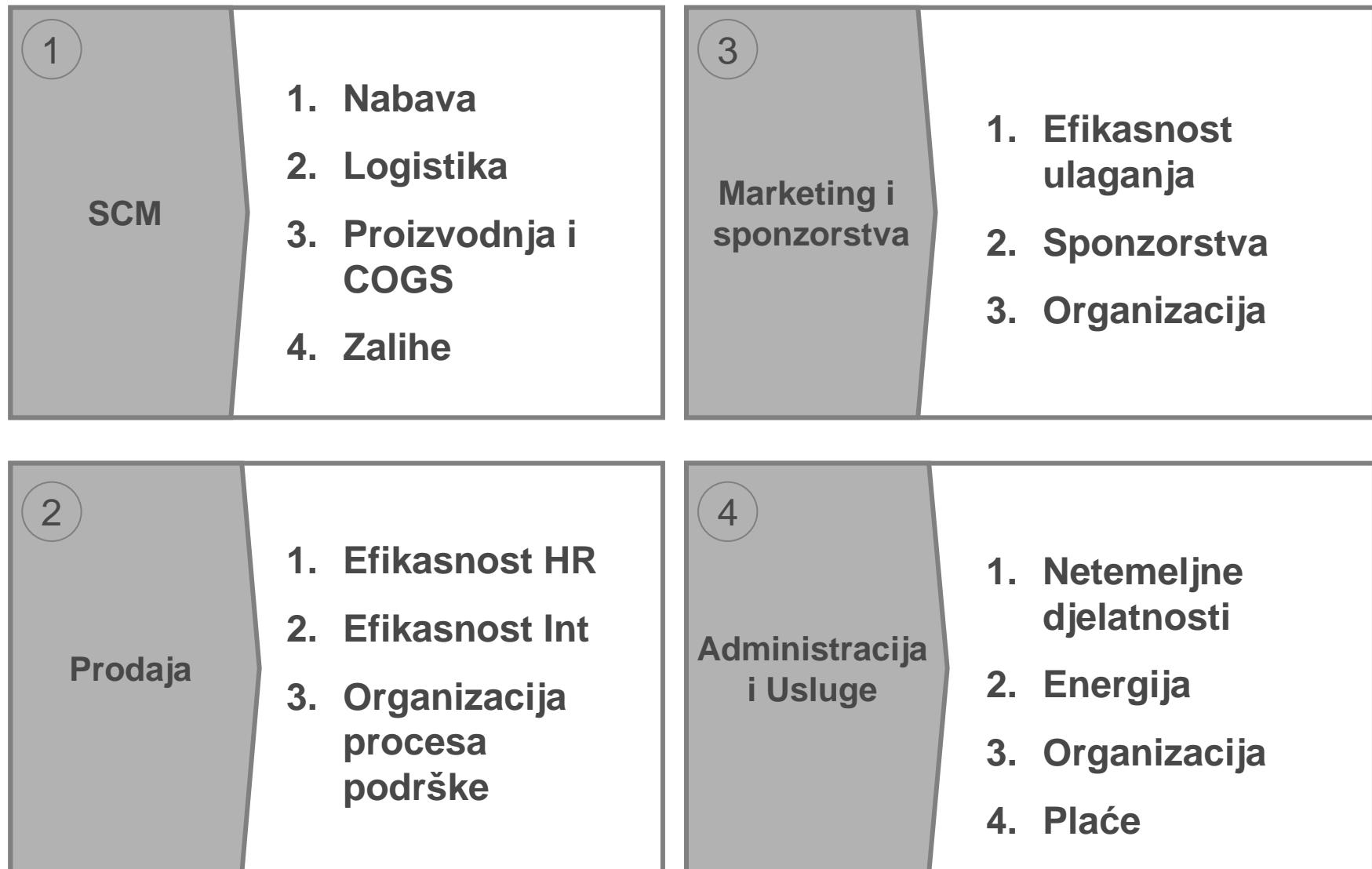
1 Fokus kategorije	<ol style="list-style-type: none">1. Dodaci jelima2. Culinary*3. Cerealije**4. Meso5. Riba6. Slastice7. Pića	2 Fokus tržišta	<ol style="list-style-type: none">1. Zadržavanje liderске pozicije + trend setter u Hrvatskoj2. Značajan organski rast u JIE i IE3. Širenje portfolia u EU
---	--	--------------------------------------	--

3 Akvizicije	<ol style="list-style-type: none">1. Fokus kategorije2. Fokus tržišta3. Liderske pozicije4. Povećanje profitabilnosti5. Financijska fleksibilnost6. Uspješna integracija
-----------------------------------	---

*Culinary – uključuje juhe, jela, umake, prilozi jelima, rajčica

** Cerealije uključuju deh.dj.hranu i žitarice za doručak

Program “Profitabilnost” s pripadajućim projektima



Program “Kapitalizacija imovine” s pripadajućim projektima



Kompanija sa srcem



www.podravka.com

Glavna skupština dioničara Podravke d.d.

